ESTRUCTURAS DE COSTES

Para asegurar la viabilidad del proyecto LifeDrop, es importante identificar y gestionar los costes asociados, que se dividen en varias categorías:

COSTES FIJOS

- **Desarrollo Inicial de la Aplicación**: Contratación de desarrolladores y diseñadores de UX/UI, herramientas y software de desarrollo, infraestructura técnica (servidores y seguridad).
- Mantenimiento y Actualización: Costes de actualizaciones regulares y renovación de la infraestructura y seguridad.
- Personal: Salarios del equipo técnico, soporte al cliente, marketing y ventas.
- Oficinas y Espacios de Trabajo: Alquiler de oficinas y compra de equipos necesarios.

COSTES VARIABLES

- Marketing y Publicidad: Publicidad en medios digitales y eventos promocionales.
- Gastos Operativos: Soporte técnico, comisiones y pagos dentro de la app.
- **Incentivos y Recompensas**: Programas de fidelización para usuarios frecuentes y donantes.

Economías de Escala

A medida que aumenta el número de usuarios, los costes de infraestructura y seguridad pueden negociarse a mejores tarifas, y las campañas de marketing digital pueden conseguir un mayor público con el mismo presupuesto.

Economías de Amplitud o Alcance

Ampliación de funciones premium y servicios adicionales dentro de la app, así como alianzas con más hospitales y centros de donación para diversificar ingresos.

Costes Directos e Indirectos

- **Directos**: Desarrollo de la app, marketing y soporte técnico.
- Indirectos: Costes administrativos, legales, regulatorios y sociales.

Inversión Inicial

Desarrollo de la App: 20.000 €
Marketing y Publicidad: 10.000€
Equipamiento y Oficinas: 15.000 €

Estimación de Costes Anuales

• Desarrollo y Mantenimiento: 10.000 €

• Marketing y Publicidad: 10.000 €

• Infraestructura Técnica: 5.000 €

• Gastos Operativos: 5.000 €
Total Estimado: 75.000 €

El seguimiento de estos costes es clave para la viabilidad financiera del proyecto, asegurando su sostenibilidad y el cumplimiento de los objetivos.