PROPOSICIÓN DEL VALOR

Es la razón por la que los clientes elegirán nuestra empresa, nuestro producto o servicio y lo que nos diferencia de la competencia.

¿Qué necesidad o problema resolvemos?



Ilustración 1 El tiempo vuela

Una de las necesidades que hoy en día tenemos en nuestro entorno debido a la vida agitada diaria en la que vivimos, es la falta de tiempo para cuidarnos como nos gustaría. Podríamos decir que el tiempo vuela. Ilustración 1.







Ilustración 2 Ejemplos de pies y manos descuidadas

Falta de concientización de la necesidad del cuidado y atención a nuestras manos y pies. Ilustración 2.

¿Qué beneficios específicos ofrecen tus productos o servicios a tus clientes y que es lo que te hace diferente?

- Cuidado de manos y pies: Una manicura y pedicura profesional es, sobre todo, salud para nuestras manos y pies. No olvidemos que, si nuestros manos y pies están bien cuidados, todo nuestro cuerpo también nos lo agradecerá. Por tanto, mantener nuestras manos y pies sanos y cuidados tiene un efecto directo sobre el bienestar para nuestro organismo de una manera más general. Ilustración 3.
 - ✓ Previene la malformación de uñas y callosidades.
 - ✓ Limpia las impurezas y elimina las células muertas.
 - ✓ Tonifica y activa la circulación sanguínea.
 - ✓ Evita el envejecimiento.
 - ✓ Hidrata y refresca, previene el agrietamiento de las manos y pies.
 - ✓ Reduce el estrés y nos relaja.
 - ✓ Evita posibles infecciones.
 - ✓ Embellece nuestras uñas y nuestro cuerpo.
 - ✓ Mejora nuestro estado de ánimo.
 - ✓ Todo el mundo puede beneficiarse de estos tratamientos.





Ilustración 3 Manicura y pedicura

Espacio de relax y desconexión: Relajarse significa calmar la mente, el cuerpo o ambos. Relajarse puede tranquilizar la mente y puede hacerlo sentir tranquilo y calmo. Cuando se relaja, el cuerpo también reacciona. Por ejemplo, es posible que los músculos estén menos tensos y más flexibles. Por ello queremos crear un espacio que lo genere. Ilustración 4.







Ilustración 4 Espacios que generan relax

Rapidez, tecnología e innovación: Una de las tendencias más emocionantes es la personalización extrema impulsada por la tecnología. Las impresoras 3D para uñas, que actualmente son un lujo en algunos salones de alta gama, podrían volverse mainstream, permitiendo diseños completamente personalizados que reflejen los gustos y personalidades únicos de cada cliente. Ilustración 5.



Ilustración 5. Ejemplos uñas máquina de impresión

Imagina poder imprimir en tus uñas una obra de arte que te encanta, o patrones complejos que serían demasiado laboriosos para hacer a mano. O la <u>máquin</u>a que eliges el color y te pinta en menos tiempo. Ilustración 6.





Ilustración 6 Máquinas para pintar uñas

Productos Ecológicos y sostenibles: Con un creciente énfasis en la sostenibilidad, la demanda de productos de manicura ecológicos y veganos está aumentando. Los consumidores se están volviendo más conscientes de los impactos ambientales y buscan opciones que no solo sean seguras para ellos, sino también para el planeta. Los esmaltes libres de químicos dañinos, las soluciones de remoción de esmalte biodegradables y las prácticas de salón sostenibles serán cada vez más comunes. Ilustración 7.



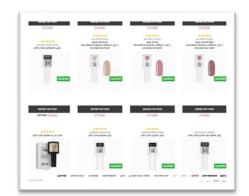


Ilustración 7 Productos ecológicos

Nuestro valor cualitativo se basa en:

- La calidad de los productos que utilizamos y ofrecemos.
- La innovación en el campo aportando los avances tecnológicos.
- La pasión por lo que hacemos.
- La atención personalizada que gueremos brindar

Nuestro valor cuantitativo se basa en:

La relación precio – calidad. Queremos crear una experiencia irresistible de probar y por supuesto que nuestro cliente quiera repetir.