Recursos claves

Para garantizar que nuestro proyecto funcione de manera óptima y logre sus objetivos, se requieren los siguientes recursos clave:

→ Recursos materiales y técnicos:

- Materiales utilizados para la producción: Silicona médica, plástico de alta resistencia y componentes electrónicos modernos (sensores de presión, vibración y profundidad).
- **Tecnología de sensores:** Sensor calibrado con retroalimentación visual y audible.
- Hardware y software: Microcontrolador programable como Arduino o similar, junto con un software de retroalimentación que se conecta a la aplicación móvil.
- Infraestructura de fabricación: Espacio suficiente para el ensamblaje y prueba de modelos.
- Prototipado Avanzado: Equipos de impresión 3D y herramientas de precisión para crear los primeros modelos.

→ Recursos humanos:

- Equipo de desarrollo de productos: Dos ingenieros biomédicos, un programador de software, un programador de microcontroladores y un diseñador industrial.
- Equipo dental: Consultorios dentales y especialistas verifican la precisión anatómica del modelo. En este caso contamos con dos odontólogos y cinco higienistas dentales.
- Equipo de Ventas y Marketing: Dos profesionales de ventas, marketing digital y comunicaciones dedicados a la promoción de productos.
- Soporte técnico y atención al cliente: Personal capacitado para atender consultas y gestionar el servicio postventa. En este caso

contamos con una persona capacitada para ello, además de contar con la ayuda de los cinco higienistas.

→ Recursos financieros:

- Inversión inicial: Capital recibido a través de financiación bancaria (Banco Sabadell, programa Bstartup) y fondos de capital riesgo como Buenavista Equity Partners.
- Gestión del flujo de caja: Recursos financieros suficientes para cubrir las campañas de producción, distribución y comercialización en los primeros meses.

→ Propiedad intelectual y activos:

- **Diseño y patentes:** Propiedad intelectual relacionada con el diseño anatómico y tecnología de retroalimentación integrada.
- Conocimientos técnicos: Documentación detallada de los procesos de fabricación y calibración de sensores.
- Marca y reputación: Registrar el nombre comercial y la identidad visual de Sensodent.

→ Recursos y alianzas estratégicas:

- Proveedores Especializados: Contratos con Dentaltix, Nissin Dental
 Product INC y Cabo Dental para suministro de material.
- Alianzas académicas: Asociaciones con universidades como la Universidad Complutense de Madrid y la Universidad de Barcelona para validar y probar productos.
- Red de distribución: Socios comerciales con experiencia en la venta de productos dentales.

La combinación efectiva de estos recursos asegura la calidad, la innovación y el éxito comercial del proyecto.