

1. FUENTES DE INGRESO

- a. Definir de forma razonable y prudente, cuáles son las principales fuentes de ingresos del proyecto.

Nuestra fuente principal de ingresos proviene fundamentalmente de la venta a clientes de madera ya cortada y los pelets para clientes con chimenea o caldera de leña y hornos de leña. Básicamente la venta a los clientes interesados en nuestro producto. Una mínima parte de los ingresos obtenidos serán por venta de viruta a terceros. Nos beneficiamos en gran parte por la compra de leña barata y venderla ya transformada en distintas formas según los intereses y venderla más cara. También nos beneficiamos de los proveedores y patrocinadores que estén interesados en nuestro producto.

- b. Ponderar cuál será la participación porcentual de cada fuente de ingreso del proyecto.

Mayormente más del 70% de los ingresos provienen de la compra venta de trozas ya cortadas. Nuestra empresa se especializa en convertirla en leña cortada para después venderla en packs de distintos volúmenes. Aparte de la leña, también nos especializamos en la creación de pellets y la venta de ellos, sin embargo, únicamente lo hacemos para el aprovechamiento de todas las partes del árbol.

El pellet constituye un 20% de los beneficios obtenidos a lo largo del año. Siendo necesaria, también, una empresa asociada por sus máquinas y planta peletizadora industrial, siendo así un método más económico y rentable que el hecho de tener la maquinaria y área suficiente para estas herramientas.

La viruta siendo una transformación de los restos madereros compone un 10%. Este porcentaje de beneficio se contempla con la derivación en extracción de restos vegetales de la madera a una sociedad con máquinas especializadas en su transformación.

- c. En los proyectos que precisen de una inversión inicial destacada, estimar de forma prudente cuáles serán las vías para obtener los ingresos destinados a la inversión inicial.

Nuestro proyecto contará con una inversión inicial basada en un préstamo del banco y posibles proveedores que estén interesados en nuestra empresa, por vía de venta de acciones o patrocinios a esas empresas interesadas. La mayor parte del dinero esperamos obtenerlo con un crédito del banco.

También recurriremos a las ayudas financieras de ICO y Cofides, que son empresas que apoyan el crecimiento económico financiero de España y utilizan fondos públicos para financiar a empresas pequeñas y grandes en sus proyectos e inicios. Por otra parte tendríamos las subvenciones de Gaztempres, que se basan en dar ayudas financieras tanto en bienes para que podamos empezar a emprender. Dentro de Gaztempres también se ayuda a empresarios que contraten mano de obra, y como contamos con mucha maquinaria, necesitaremos empleados para asegurarse de su buen uso.

Aparte, existen Proyectos de apoyo que financian a emprendedores que contraten a gente con discapacidad con una forma de financiación “crowdfunding” que a cambio de una recompensa te financia una parte, EmcA también ayuda a poner en marcha proyectos empresariales

sostenibles y brinda empleo por cuenta propia a personas con discapacidad que se encuentran en dificultades a la hora de acceder al mercado laboral.

Por otra parte también necesitaremos subvenciones para comprar las máquinas que se usarán para cortar, tratar y transformar la madera en el producto final (ProX).