

Actividades clave

- **Gestión y distribución del producto:**

Una vez que el producto sale de la fábrica se enviará a nuestras oficinas, se revisará el estado del producto y se empaqueta. El producto se recibe de fábrica en paquetes de 50 unidades y se colocan en reserva para su posterior venta.

Con el contrato que tenemos con Correos, un camión de la compañía vendrá cada martes y jueves a recogerlos y entregarlos. Por otro lado, las ventas desde marketplaces digitales como amazon o ebay se entregarán al cliente en un promedio de 2- 3 días dependiendo de la suscripción que tenga el cliente.

- **Promoción de la página web:**

El marketing vía redes sociales será de forma orgánica, es decir, que no nos supondrá ningún coste. El marketing vía anuncios de Instagram nos supondrá unos costes mínimos. Por otra parte, los clientes de nuestra página web tendrán una opción de suscribirse a “EASY FLOSS” de manera mensual para recibir el producto y materiales de higiene dental de nuestras alianzas, Oral-B u Onak.

- **Colaboración y alianzas:**

Cuando tengamos la oportunidad colaboraremos con marcas como Oral-b u Onak (I +) para llegar a más personas y fidelizar a nuestros clientes tanto con el producto colaborador como con el nuestro.