

Recursos clave.

“EASY FLOSS”, es un proyecto que hemos podido realizar gracias a los ahorros de los 5 colaboradores detrás de esta idea, por otro lado contamos con la financiación de subvenciones del Gobierno Vasco.

El diseño en 3D y la impresión de los primeros modelos los hicimos en colaboración con profesionales del instituto EGIBIDE ARRIAGA, posteriormente nos encargamos nosotros de la producción de “EASY FLOSS”, en el pabellón que tenemos alquilado, está equipado con maquinaria y materiales para su realización.

Externamente contamos con proveedores que nos venden los materiales con los cuales se realiza el producto, es decir, hilo, plástico, envolturas del producto.

1º Recursos físicos.

- Pabellón o lonja equipada con maquinaria especializada para la fabricación del arco de hilo dental y el sistema de recambio. contamos con 2 ordenadores, en ellos se llevan el tema de ventas, página web etc..
- En el pabellón donde se recibe la mercancía y se organiza, para la venta online, por otro lado en esa misma oficina se realiza el proceso de empaquetado de venta online.
- Como somos una pequeña empresa contamos con un vehículo para poder desplazarnos hacia las instalaciones científicas o donde están los proveedores, el vehículo (furgoneta) es particular, pertenece a uno de los colaboradores.
- Espacio de almacenamiento para mantener el stock de productos terminados y materiales en proceso de fabricación. En este caso el mismo pabellón.
- Contamos con material de oficina necesario.
- **Contrato paquetería de envío (Correos):** su coste depende de las ventas que se realicen al mes.
- **Materiales de envío:** cajas de cartón reciclados, celo, pegatinas...
- **Materiales de Producción:**
 - Plásticos reciclables para el arco, pensando en la sostenibilidad.
 - Hilo dental de alta calidad: resistente, suave.

2º Recursos intelectuales:

- Patente, registro de la marca, la cual hemos solicitado y ha sido aprobada por OEPM
- Información respaldada por profesionales del ámbito odontológico.
- Para darnos a conocer contamos con dos mentes creativas, que se encargan de hacer publicidad e ir a farmacias para colaborar y que llegue a oídos de las personas y poder en algún momento tener un punto de venta.

3º Recursos humanos:

En este caso al ser una empresa emergente, los recursos humanos seríamos las personas que desarrollan este proyecto, repartiendo las responsabilidades en: Fabricación y desarrollo, comercial y marketing, atención al cliente, y todos seríamos profesionales en la salud bucodental, por lo que la información ya parte de una buena base.

4º Recursos financieros:

- “ EASY FLOSS” es un proyecto que hemos podido realizar gracias a los ahorros de los 5 socios detrás de esta idea.
- Estamos subvencionados por el Gobierno Vasco dentro de “subvenciones para el fomento del autoempleo”, tenemos los requisitos que este pide.