

FUENTES DE INGRESO

Nuestro producto puesto que es un bien de larga duración, útil, y para algunas personas necesario, los clientes estarían dispuestos a pagar una alta suma para beneficiarse de los beneficios y servicios que ofrece este armario, además de lo exclusivo que son debido a su tecnología poco común en el mercado.

Nuestros ingresos provendrían de diferentes fuentes, pero las tres principales serían :

1. Venta de nuestro producto.
2. Publicidad/asociación, esta podría ser con empresas de ropa que estarían beneficiados por nuestro sistema de recomendación de compra de prendas para completar outfits.
3. Pago mensual/periódicamente para adquirir la versión completa del software de nuestro armario, diferentes funciones (no las vitales, las que realmente ayudan a personas que lo necesitan) serían exclusivas para clientes **premium** aquellos que paguen la suscripción, una de estas funciones podría ser el crear un outfit para ocasiones especiales o eventos.

El precio de nuestro producto y el de la suscripción serían precios fijos (suscripción podría variar), la instalación y el envío serían costes dinámicos, dependiendo de la localización del domicilio del cliente.

Las ofertas que ofreceremos a nuestros clientes serían por haber hecho una compra y por recomendación.

Ejemplos:

Si el precio de un armario es de 600 €, el cliente pagaría 600 € por el primer armario, 540 € por el segundo (un 10% de descuento) y 510 € por el tercero (15% de descuento).

Si el cliente compra un armario de 600 € y recomienda a un amigo que también compra, el cliente recibiría un descuento de 5% en su próxima compra, pagando solo 570€ por el siguiente armario.