

4. FUENTES DE INGRESOS:

En cuanto a las fuentes de ingreso tenemos varias opciones a las cuales nuestra empresa puede adquirir sin ningún problema:

Venta del simulador: **5,000 EUR.**

Mantenimiento anual: **1,000 EUR.**

Licencias de software: **1,200 EUR.**

Publicidad: **2,400 EUR.**

Personalización: **500 EUR.**

Estos son los ingresos que tendríamos al cumplir un año, España es una ciudad con un gran número de simuladores y tenemos pensado en vender 50 simuladores el primer año, estos serían los beneficios.

Tabla de ingresos anuales y clientes acumulados

Año	Clientes nuevos	Clientes acumulados	Ingresos por ventas de simuladores (EUR)	Ingresos recurrentes de clientes anteriores (EUR)	Total anual (EUR)
1	50	50	250,000	0	505,000
2	65	115	325,000	529,000	854,000
3	80	195	400,000	897,000	1,297,000
4	100	295	500,000	1,357,000	1,857,000

Con estas fuentes de ingreso nos permitirían tener ganancias en el punto muerto del umbral de rentabilidad

