



DIRU-ITURRIAK

Gure enpresaren prezioak ezartzerako orduan bezeroarekiko enpatia kontuan hartu dugu. Horretarako, prezio baxuko teknika erabili dugu merkatura egokitzeko eta denboran aurrera egin ahala eta diru sarrerak lortzean prezio hauek handituko ditugu pixkanaka.

Gure enpresaren gastuak babesteko gobernuari eta bankuari maileguak eskatuko dizkiogu. Bestetik leasing finantzaketa eskatuko dugu.

Hauek izango dira mailegu horiek:

- Gazte Ekintzaileen Lehiaketa Nazionalaren laguntzak: mailegu hau eskatuko dugu enpresari gazteak garelako.
- Bankuetan maileguak eskatuko ditugu
- Leasing erabiliko dugu gure makinaria erosteko. Leasing alternatiboa da, eta makinariak erabiltzeko aukera izango ditugu, hilean alokairu bat ordainduz, kontratu baten bidez. Kontratu hori amaitzean, erabaki dugu makinaria hori erosi egingo dugunedo ez.

Bestalde, gure diru sarrerak lortuko ditugu gure produktuak lokalean bertan salduz. Gure salmenta aktiboa totalen 23.496 € irabaziak izango dira hilean. Edarien aldetik, hilean 7.320€ irabaztea eta janariaren aldetik ordeztu, 16.176€ irabaztea aurre ikusten dugu.

Prezioari dagokionez, hasieran finkoak izango dira, nahiz eta denboraren poderioz hauek aldatu daitezke. Gutxiago eta gehiago izanez. Izan ere hori ikuspegi bat delako, baina gero hazkunde handiago edo txikiago izan dezakegu.

Lehengaiak:

38	1140	1,2	1368
20	600	2,5	1500
25	750	1,2	900
24	720	1,7	1224
24	720	1,5	1080
24	720	1,5	1080
15	450	2	900
16	480	1,8	864
24	720	2	1440
8	240	2	480
8	240	2	480
8	240	2	480
8	240	2	480
Guztira			12276



EDARIAK				
	20	600	1,5	900
	20	600	1,7	1020
	20	600	1,7	1020
	15	450	1,8	810
	15	450	2	900
	10	300	2	600
	10	300	2	600
	10	300	1,7	510
	10	300	1,7	510
	10	300	1,5	450
Guztira				7320

Tostadak				
	5	150	3,5	525
	10	300	3,5	1050
	5	150	3,5	525
	10	300	4	1200
	5	150	4	600
Guztira				3900