

Fuentes de Ingresos

Fuentes de ingresos principales

- **Venta de productos:** Pago único por la adquisición de un robot SmartPet, disponible en plataformas de distribución reconocidas como por ejemplo Amazon y en nuestra página web oficial.
- **Primas de suscripción:** Suscripciones mensuales o anuales para actualizaciones avanzadas, servicios técnicos especializados y características premium.
- **Licencias tecnológicas:** Modelos de uso para hospitales, residencias y centros de rehabilitación que deseen implementar SmartPet en sus instalaciones para ayudar. Es decir, ingresos por permitir el uso de nuestra tecnología en otros productos o sectores.
- **Publicidad y colaboraciones:** Ingresos por incluir campañas de marcas aliadas en la plataforma SmartPet o en materiales promocionales.

Modelo de ingresos

Los ingresos serán combinados, por pago único serían los ingresos generados por la venta inicial de los robots SmartPet (70% del total esperado). Por otro lado, los pagos recurrentes se darán por medio de suscripciones a servicios adicionales del producto, como por ejemplo actualizaciones o un soporte aún más avanzado (20% del total esperado).

Modelos de precios:

- **Precios fijos:** El precio base de SmartPet será constante para garantizar accesibilidad.
- **Precios dinámicos:** Promociones temporales o ajustes según demanda en mercados específicos.

Participación de cada fuente

- **Venta de productos:** 60% del ingreso total.
- **Suscripciones premium:** 25%, gracias a su capacidad de generar ingresos constantes.
- **Licencias y alquileres:** 10%.
- **Publicidad y colaboraciones:** 5%.

Estimación de ingresos para la inversión inicial

- **Crowdfunding:** Lanzaremos una campaña en plataformas como Kickstarter para recaudar un 40%, ofreciendo recompensas como descuentos exclusivos o ediciones limitadas de SmartPet.
- **Inversión personal:** Fondos propios de los miembros del equipo. Los fundadores aportarán un 20% del capital inicial necesario.
- **Financiación externa:** Búsqueda de inversores ángeles y capital de riesgo, destacando el impacto social y tecnológico del proyecto. Los préstamos bancarios y subvenciones cubrirán el 30%.
- **Anticipos de clientes:** Un 10% provendrá de reservas anticipadas mediante la tienda en línea oficial.



¿Por qué tomamos estas decisiones?

Las fuentes seleccionadas permiten diferenciar los ingresos y garantizar la sostenibilidad a corto y largo plazo del proyecto, la venta inicial asegura flujo de efectivo inmediato, mientras que las suscripciones y licencias fomentan ingresos recurrentes y permiten mejoras continuas del producto. Además, el uso de crowdfunding no solo genera ingresos iniciales, sino que también crea una comunidad comprometida desde las primeras etapas. Por otro lado, las licencias y alquileres abren nuevas oportunidades en el mercado institucional, posicionando a SmartPet en el sector médico y de rehabilitación.

