

PLAN DE EMPRESA

1.4. FUENTES DE INGRESO

Nuestra empresa se beneficiaría de las fuentes de financiación, un inversor ángel y un préstamo bancario, de las siguientes maneras:

1. Capital inicial: La inversión de un **inversor ángel** proporciona el capital necesario para adquirir el camión, comprar ingredientes y cubrir gastos operativos iniciales. Esto permitiría comenzar las operaciones más rápidamente sin esperar a generar ingresos.

2. Asesoría y conexiones: Un **inversor ángel** no sólo aporta dinero, sino también experiencia y redes de contactos. Su asesoría puede ayudar a optimizar el modelo de negocio, mejorar estrategias de marketing y establecer alianzas con proveedores o socios estratégicos.

3. Expansión y diversificación: Con un **préstamo bancario**, tendríamos acceso a fondos adicionales que podríamos usar para ampliar la oferta de productos o servicios, invertir en publicidad o incluso expandir a nuevas ubicaciones. Esto puede atraer a más clientes y aumentar las ventas.

4. Control del negocio: Al utilizar un **préstamo bancario** en lugar de depender únicamente de la inversión de un ángel, los fundadores mantienen el control total sobre la empresa, lo que permite tomar decisiones alineadas con la visión a largo plazo del negocio.

5. Mejora de la liquidez: Ambas fuentes de financiación ayudarían a gestionar el flujo de caja en las etapas iniciales, asegurando que la empresa pueda operar sin interrupciones mientras se establece en el mercado. En resumen, la combinación de un inversor ángel y un préstamo bancario no solo proporcionaría los recursos financieros necesarios, sino que también facilitaría el crecimiento estratégico y la sostenibilidad de nuestra empresa.

Nuestra empresa genera ingresos a través de diversas fuentes. La principal proviene de la venta de ingredientes, que ofrecemos tanto de manera presencial en nuestro Food Truck como a través de nuestra aplicación, facilitando así el acceso a nuestros productos a un público más amplio. Además, también aprovechamos las redes sociales como una fuente de ingresos, donde promovemos nuestras ofertas y productos, logrando monetizar nuestra presencia a través de colaboraciones y publicidad. Esta combinación de ventas directas y estrategias digitales nos permite diversificar nuestros ingresos y alcanzar un crecimiento sostenido.

FUENTES DE FINANCIACIÓN	TOTAL (€) → 80.000€
INVERSOR ÁNGEL (CAMIÓN, INGREDIENTES...)	60.000€
PRÉSTAMO BANCARIO (RRSS, PUBLICIDAD...)	20.000€

FUENTES DE INGRESO	TOTAL (€) → 11.000€
VENTA DE INGREDIENTES (PRESENCIALES)	6.000€
VENTA DE INGREDIENTES (A TRAVÉS DE LA APLICACIÓN)	4.000€
REDES SOCIALES (INSTAGRAM, YOUTUBE, TIK TOK...)	1.000€