

3. DIRU SARRERAK

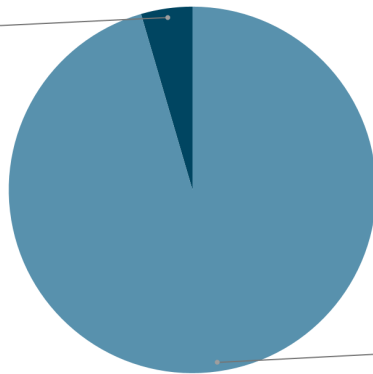
Gure enpresak dirua irabazteko, gure bezeroak aldi bakarrean ordaindu beharko lukete gure produktua, ez delako hain garestia.

Gure produktua intermediario bitertez salduko dugu, hau da, gure kasuan gure produktua klinikak salduko dute ortodontziarekin batera, baina gure ferula nahi izatekotan klinikan eskatu ahal dute produktua bakarrik.

Gure produktuaren prezio basea 70€ izango dira, baina klinikak %10 eramango du komisio bezala, beraz ferula bakoitzeko 63€ irabaziko ditugu.

Points scored

Euskal Herria
4,5%



Espainian, kalkuluen arabera, 1,5 milioi pertsona inguruk ortodontzia-tratamendua jasotzen dute urtero, eta kopuru hori gero eta handiagoa da urtetik urtera. Kalkuluen arabera, 1.5 milioi pertsona horietatik 75.000 euskaldunak dira.

Beraz, gutxi gora behera 6.250 personei jartzen dizkiete braketsak hilabetero Euskal Herrian.

6.250 persona hauetatik kalkulatzeko dugu 10% gure ferula erosiko dutela, beraz hilabetero 625 pertsonak erosiko dute gure ferula. Kalkuluak eginez, ferula bakoitzeko 63€ irabaziz gero biderkatu behar dugu hilabetero erosten duten pertsonekin, hau da; 625×63 : 39375€ dira. Diru honi, kostu guzti-gutziak kendu behar zaizkio, hala nola, laborategiko alokairua, materialak, makinak eta soldatak. Azkenik, klinikak gure ferularen %10a irabaziko dute, hau da 4375€.