

Fuentes de Ingresos del Sistema de Emergencias Integrado (SEI)

El SEI genera ingresos a través de un modelo diversificado que combina la venta directa del dispositivo con servicios asociados, garantizando sostenibilidad y acceso para diferentes tipos de clientes. Las principales fuentes son:

1. Venta del chip implantable:
 - Ingresos generados por la comercialización directa del dispositivo, dirigido tanto a consumidores finales como a instituciones médicas y aseguradoras
2. Suscripciones mensuales o anuales:
 - Planes de servicio para acceso a funcionalidades avanzadas, como almacenamiento seguro de datos en la nube, análisis detallados y acceso a informes personalizados.
 - Servicios premium para actualizaciones regulares del software y soporte técnico especializado.
3. Colaboraciones con aseguradoras:
 - Ingresos derivados de acuerdos con compañías de seguros que incluyan el SEI como parte de sus planes para fomentar la prevención y reducir costos médicos.
 - Incentivos de las aseguradoras para clientes que utilicen el dispositivo, integrando su costo en primas de salud.
4. Alianzas con instituciones médicas y gobiernos:
 - Venta a granel a hospitales, clínicas y gobiernos que deseen implementar el SEI como solución de monitoreo en programas de salud pública o preventiva.
5. Datos anonimizados para investigación (opcional y ético):
 - Ingresos generados por el uso de datos anonimizados para proyectos de investigación en salud, siempre con el consentimiento del usuario y garantizando la privacidad.
6. Reemplazo y mantenimiento del dispositivo:
 - Ingresos por servicios de mantenimiento, actualizaciones físicas o reemplazo del chip después de su vida útil.

Este enfoque combina ingresos inmediatos (venta directa) con ingresos recurrentes (suscripciones y alianzas), asegurando un modelo de negocio rentable y escalable a largo plazo.