

RECURSOS

Para que una empresa llegue de manera eficaz a sus clientes, se necesitan varios recursos clave, para que llegue hasta sus clientes, mantengan relaciones y finalmente generen ingresos. Un recurso clave puede ser el desarrollo de una empresa externa para poder ayudar en el tema de costes o para poder concentrar los esfuerzos de una empresa en otras áreas donde aporten un valor añadido mayor. En nuestro caso realizaremos las máquinas de sellado de instrumental en empresas diseñadas para la creación de maquinaria para odontología. Además podemos minimizar el impacto de los recursos clave en los costes de una empresa si tenemos una mejor gestión de nuestros recursos. Otro de los recursos clave que puede haber en nuestra empresa es que deben de poder ser repuestos si esta pretende mantener su actividad. Por ejemplo, nuestra empresa está dedicada a la creación de máquinas de auto sellado de material, por lo tanto debemos de tener clínicas dentales abiertas, ya que por lo contrario nuestro negocio tendría fecha de fin.

Se suelen dividir en los siguientes grupos o categorías ; recursos físicos, recursos intelectuales, recursos humanos y recursos financieros.

1. Recursos físicos: son el lugar de trabajo, ordenador, teléfono o el material para realizar los diseños, una empresa de transporte y sueldos de los trabajadores.
2. Recursos intelectuales y humanos: son los recursos clave del grupo de trabajo, como la creatividad, el tema de informática que involucra el diseño web y habilidades comerciales y organizativas.
3. Recursos financieros: son aquellos recursos que nos permiten disponer de dinero en efectivo, líneas de crédito para poder realizar pedidos de material, paga de salarios, compras necesarias...

Aunque el punto clave para empezar con una empresa es tener unos recursos financieros, como pueden ser ayudas por el gobierno, ayudas de bancos (kutxabank), ahorros de los emprendedores... En nuestro caso hemos estado investigando y a parte de los ahorros en conjunto que disponemos, hemos visto que en la laboral kutxa ofrecen un plan llamado “Gaztenpresa” el cual ayuda a jóvenes emprendedores con su negocio en desarrollarlo, plantear ideas, buscar sitios de trabajo y económicamente. Otra opción que ayuda financieramente es el “Ayuntamiento de Vitoria Gasteiz”, ofrece ayudas a trabajadores autónomos con objetivos de emprender. Y por último otra opción de financiación es el “comercio gobierno de españa” el cual ofrece ayudas de varios tipos.

También hemos encontrado ayudas a nivel de comunidad y estas son otras opciones que tenemos :

http://apps.lanbide.euskadi.net/apps/AU_LISTA_AYUDAS?LG=C&ML=OFEMEN15&MS=Efca&RG=1&IDAR=&AGEO=&COLE=&ESTD=S