1.4. Fuentes de Ingresos:

- Fase inicial: Se financiará con aportaciones de los socios, amigos, familiares y subvenciones públicas.
- Fase de crecimiento: Se buscará inversión de empresas y particulares (business angels, venture capital) y se utilizará el crowdfunding.
- **Modelo de negocio:** Una vez lanzado, el software generará ingresos a través de suscripciones mensuales.
- En resumen, el proyecto busca combinar fondos propios, ayudas gubernamentales y capital privado para asegurar su desarrollo y crecimiento a largo plazo.

FUENTES DE INICATEOS	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	TOTAL POR	PESO%
FUENTES DE INGRESOS	ANO 1	ANO 2	ANO 3	ANO 4	ANU 5	FUENTE	
VENTAS DE SUSCRIPCÓN PREMIUM	18.000€	144.000 €	360.000 €	900.000€	1.440.000€	2.862.000 €	90,20%
VENTAS DE SUSCRIPCÓN GRATUITA	0€	0€	36.000€	75.000€	120.000€	231.000 €	7,28%
SUBVENCIONES GUBERNAMENTALES	25.000 €	25.000€	10.000€	10.000€	10.000€	80.000 €	2,52%
TOTAL EUROS	43.000 €	169.000€	406.000 €	985.000 €	1.570.000 €	3.173.000 €	100,00%
						TOTAL POR	PESO%
FUENTES DE FINANCIACION	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	FUENTE	FE3U%
PRESTAMOS BANCARIOS	0€	0€	0€	250.000€	100.000€	350.000 €	20,59%
INVERSION DE SOCIOS	300.000 €	0€	0€	0€	0€	300.000 €	17,65%
AYUDAS ACELERADORAS	50.000€	150.000€	150.000€	0€	0€	350.000 €	20,59%
CROWDFUNDING	0€	50.000€	150.000€	0€	0€	200.000€	11,76%
BUSINESS ANGELS	0€	30.000€	70.000€	0€	0€	100.000€	5,88%
CAPITAL RIESGO	0€	0€	0€	300.000€	100.000€	400.000 €	23,53%
TOTAL EUROS	350.000 €	230.000 €	370.000 €	550.000 €	200.000€	1.700.000 €	100,00%

Umbral de Rentabilidad

