SOCIEDADES CLAVE

Una sociedad clave hace referencia a todas aquellas entidades, empresas o profesionales con las que estableces algún tipo de vínculo o relación para desarrollar tu propuesta de valor pero, sobre todo, para llevarla a un nivel superior.

La importancia de los socios clave

- Aumentar las posibilidades de crecimiento y escalabilidad de tu modelo de negocio.
- Ahorrar costes operativos.
- Evitar tener que realizar fuertes inversiones, reduciendo de este modo posibles riesgos financieros.

Red de proveedores

1. PROVEEDORES DE MATERIAS PRIMAS

Ya que esta hecho de plásticos, metales y textiles, para la parte de las almohadillas se necesitan telas y rellenos.

2. PROVEEDORES ELECTRONICOS

Es necesario disponer de un motor para crear los efectos del masaje ya que proporciona vibraciones o movimientos, por otro lado el masajeador incluye interruptores y controladores que permiten encender, apagar o ajustar la intensidad del masaje. Como nuestro masajeador es inalámbrico tiene un sistema de carga.

3. PROVEEDORES DE RECURSOS HUMANOS

Contratamos personas que nos ayudan en los siguientes departamentos.

En el departamento de Diseño y Desarrollo dirigido por Nicolle Gudiel Navas, tenemos a un grupo de 4 personas.

En el departamento de Producción dirigido por Estrella Hernández Jiménez, tenemos a un grupo de 40 personas.

En el departamento de Marketing y Ventas dirigido por Andrea Morón Orbe, tenemos a un grupo de 7 personas.

En el departamento de Atención al Cliente dirigido por Fernando Pérez Amores, tenemos a un grupo de 5 personas.

En el departamento de Logística y Distribución dirigido por Angelica Valencia Giraldo, tenemos a un grupo de 25 personas.

4. PROVEEDORES FINANCIEROS

Ya que necesitamos una inversión inicial para desarrollar y fabricar el producto. Los proveedores financieros ayudan a la empresa a gestionar y optimizar sus gastos, por otro lado si necesitamos expandirnos podemos contar con préstamos y financiamiento, también nos ofrecen oportunidades de inversión. Hay que recalcar que los proveedores financieros ayudan en la gestión del flujo de caja, asegurando que nuestra empresa pueda cubrir sus gastos operativos.

De este modo nosotros pedimos un préstamo al banco BBVA de 75.000€ que lo pagaremos a largo plazo.

Red de socios

Nicolle Gudiel Navas	Diseño y Desarrollo
Estrella Hernández Jiménez	Producción
Andrea Morón Orbe	Marketing y Ventas
Fernando Pérez Amores	Atención al Cliente
Angelica Valencia Giraldo	Logística v Distribuciór