

DIRU ITURRIAK

Gure negozio-ereduaren oinarria bitartekaritza izango da, non produktuen balioaren **%5eko komisioa** lortuko dugun, eta hauek iraungitzeaz dauden produktuak izango dira, prezio baxuagoetan saltzeko aukera emanez. Horrela, supermerkatuetako produktuak, hala nola Eroskiren stockean gelditzen direnak, bezeroei eskainiko zaizkie, eta erabiltzaileak aplikazioaren bidez produktu hori jasotzeko gonbidapena jasoko du. Honek aurrezki handiak ahalbidetuko dizkie kontsumitzaileei, eta aldi berean, supermerkatuen stocka eraginkortasunez kudeatuko da. Hala ere, proiektu honetatik irabazi iturri gehiago lortzeko aukera zabala dago. Hona hemen aukerak:



- **Datuen eta Txostenen Salmenta:** Aplikazioaren erabilera eta erabiltzaileen ekintzen jarraipena eginez, erabilgarriak izan daitezkeen datuak bilduko ditugu, hala nola erosketa joerak, gehien saltzen diren produktuak edo kontsumo ohiturak. Datu hauek, markai, fabrikatzaileen edo ikerketa enpresei saltzeko aukera izango dugu, betiere erabiltzaileen pribatasuna eta legeak errespetatuz.
- **Teknologia eta Softwarearen Lizentzia:** Teknologia indartsu bat garatzen badugu, produktuak saldu gabeak kudeatzeko, beste enpresei lizentziatu egin ahal izango diegu. Enpresa horiek, euren stock-ak kudeatzeko, gure plataforma erabili ahal izango dute, eta horretarako, lizentzia eta erabilera-mota bat ezarriko dugu, haien stock-a modu eraginkorrean kudeatzeko.
- **Afiliatu Programak:** Afiliatuen bidez ere diru-sarrerak lor ditzakegu. Afiliatuak gure aplikazioaren bidez produktuak sustatzen dituztenean, haien salmenta bakoitzeko komisio bat jasoko dugu. Horrela, gure plataforma eta merkatu-inguruneak zabaltzen jarraituko dute, eta gure irabazi-iturriak dibertsifikatzen joango dira.
- **Erabiltzaileentzako Premium Zerbitzuak:** Erabiltzaileek gure aplikazioaren funtzionalitate gehigarriak erabilgarri izango dituzte, hala nola produktuen azterketa sakonak, eskaintzen eta deskontuen oharra edo bestelako zerbitzu premium batzuk. Hau ere diru-sarrera iturri garrantzitsua izan daiteke.
- **Partnerrak eta Markekin Lotutako Produktuak:** Kudeatzen ditugun produktuen inguruko osagarriak eta zerbitzuak eskaintzea ere aukera bat izan daiteke. Adibidez, supermerkatuetako produktu osagarriak edo elikagaien ontziak eskaintzea, gure aplikazioaren bidez erosteko aukera emanez.
- **Crowdfunding eta Finantzaketa:** Proiektuaren hazkundera laguntza eskatzea, crowdfunding bidez finantzaketa lortuz. Horretarako, erabiltzaileek eta inbertitzaileek gure plataforma eta ideiarekin bat egin dezakete, eta horren truke, etorkizuneko irabaziak edo eskusibotasunak eskainiko dizkiegu.

Irabazi-iturrien aukera horiek guztiak elkarrekin integratu eta negozioaren beharretara egokitu daitezke. Horrek modelo dibertsifikatu eta malgu bat sortzeko aukera ematen du, non diru-sarrerak etengabe hazten joango diren aplikazioa eta merkatuaren bilakaerarekin batera. Modu horretan, gure negozioak jasagarritasun ekonomikoa eta teknologikoa bermatuko du, aldi berean, erabiltzaileek balio handiko zerbitzuak jasoko dituzte.