

Fuentes de ingresos

Para calcular nuestras fuentes de ingresos, hemos considerado tanto los ingresos directos por la venta del producto como los ingresos de las colaboraciones con terceros.

1. Financiación Interna

La inversión inicial necesaria para poner en marcha el proyecto es de aproximadamente 20.000€. Esto cubrirá:

- Los materiales y componentes esenciales para la producción de las sillas.
- Mano de obra para el montaje y fabricación.
- Transporte y logística.
- Costos operativos, como marketing y publicidad.

2. Ganancias por Ventas Directas

Nuestro modelo de ventas directas se basa en ofrecer la silla motorizada al consumidor final a un precio de 300€/unidad. Este precio se establece teniendo en cuenta:

- El coste del material, estimado en 140€ por unidad.
- El coste de distribución.
- El coste de la mano de obra.

3. Ganancias por Ventas Indirectas

Además de las ventas directas, colaboraremos con tiendas especializadas y otros puntos de distribución. (Se especifica en Sociedades Clave)

- Las sillas se ofrecerán en establecimientos especializados u otras empresas de distribución.
- De cada unidad vendida a través de estas sociedades, los ingresos se repartirán en un 70% para nosotros y un 30% para el distribuidor.

4. Objetivo en el Mercado

Si bien 300€ puede parecer un precio elevado en comparación con una silla convencional, desde el principio hemos diseñado este producto pensando en un tipo específico de cliente:

- Clientes dispuestos a invertir en productos innovadores y funcionales que hagan su vida más cómoda y eficiente.
- Clientes que requieren un producto especializado debido a discapacidad, edad avanzada o limitaciones físicas. En estos casos es también una inversión en bienestar y calidad de vida.