



Índice

Segmentación de Mercado	1
1. Ubicación	1
2. Público objetivo	1
3. Manera de ser del consumidor	1
4. Manera de actuar del consumidor	1





Segmentación de Mercado

1. Ubicación

De momento solo Madrid, Barcelona, Andalucía y País Vasco.

2. Público objetivo

- o Edad: Gente entre 10-45 años,
- Ingresos: Dirigido a consumidores con ingresos bajos a medios que están dispuestos a pagar un poco más por productos que cuidan el medio ambiente.
- Educación: Mayor enfoque en consumidores conscientes de los problemas ambientales y están dispuestos a apoyar marcas sostenibles.

3. Manera de ser del consumidor

- Estilo de vida: Consumidores que llevan un estilo de vida saludable, que prefieren productos naturales y están comprometidos con reducir el daño al medioambiente.
- Valores y actitudes: Personas que valoran la sostenibilidad, la ecología y la responsabilidad social.
- Intereses: Aficionados al bienestar, la vida al aire libre, la agricultura orgánica y el consumo ético.

4. Manera de actuar del consumidor

- Motivo de compra: Consumidores que buscan chicles que no sean solo masticar y ya, sino una opción saludable y ecológica.
- Frecuencia de uso: Orientado a gente que consume chicles muy frecuentemente.