



ACTIVIDADES CLAVE: HEATWAVE

• Producción del producto.

Buena calidad y producción. Control de calidad.

• Desarrollo del producto.

La investigación para continuar con el desarrollo de los HeatWaves y mejorar su eficiencia y funcionamiento.

Personalización.

Esto hará el producto más atractivo para el público, lo que aumentará la demanda, eventualmente.

• Distribución (física y digital).

Empaquetamiento y distribución del producto mediante SEUR. Facilitar que la llegada del producto llegue al cliente eficientemente.

Relación con el cliente.

Disponemos de atención al cliente y soporte técnico, tanto físicamente (tiendas) como virtualmente (página web -> teléfono). También utilizamos el correo electrónico para enviar correos electrónicos con ofertas y novedades.

• Ingresos.

Ventas mediante las tiendas y la página web.

• Socios y proveedores.

La relación que mantenemos con los proveedores y socios es importante, ya que sin esta relación nuestro proyecto acabaría a medias.





Gestión de recursos.

Es necesario mantenerse informado y estar al tanto, de manera de que los materiales se usen eficientemente y correctamente para lograr una mayor producción y, con ello, venta.

• Recursos Humanos:

1. Departamento tecnológico:

Innovan y desarrollan continuamente el funcionamiento del HeatWave.

2. Trabajadores:

Aquellos que trabajan fabricando los productos en y desplazando los productos finalizados a los almacenes.

3. Departamento de diseño:

Aquellos que se encargan de hacer realidad los diseños de los clientes y crean las ediciones especiales.

4. Departamento de finanzas:

Son los que se encargan de la gestión de los ingresos y gastos de la empresa, además de las ventas.

5. Departamento de marketing:

Se encargan de la publicidad y las redes sociales de HeatWave, así como también de la página web.

Sostenibilidad.