

PROPOSICIÓN DE VALOR

Nuestra empresa ofrece un servicio **innovador** respecto a la cerradura tradicional abierta con llave. El producto se basa en una **inteligencia artificial** que reconoce a través de una cámara la retina del usuario, desbloqueando una **cerradura inteligente**. Uno de los mayores problemas que resuelve nuestro producto es la total protección ante intentos de intrusión en casas o en empresas, así como una mayor comodidad a la hora de poder entrar a tu edificio sin tener que abrirlo manualmente, proporcionando un sistema de seguridad **único** en el mercado.

El sistema de seguridad consta de tres elementos principales: el **escáner**, la **cerradura inteligente** y el **sistema de alarmas** encargado de resolver emergencias. El primero está situado en una pequeña cámara instalada en la mirilla de la puerta principal que aprende a reconocer la retina del cliente a través del uso de una inteligencia artificial, la cual está entrenada para tal propósito. La segunda se abre únicamente cuando el escáner reconoce exitosamente el ojo del usuario. Por último, cuando el escáner no reconoce ninguna retina vinculada a la puerta o cuando se descubre un intento de intrusión, un sistema de alarmas alerta a la compañía para que los servicios se acerquen lo antes posible para ayudar.

Más aún, una de nuestras otras ofertas de interés es la posibilidad de **personalización** de nuestros servicios. Aparte de nuestros tres elementos principales, ofrecemos a nuestros clientes una instalación extra de seguridad para casos de emergencia. Por un lado, nuestros clientes pueden comprar un pequeño **dispositivo** con pantalla portátil que les notificara de cualquier emergencia que detecten las cámaras, así como la posibilidad de poder acceder a ellas para ver qué está pasando en la vivienda. De esa manera, los **usuarios** tendrían la certeza de que sus propiedades siguen seguras aún cuando se encuentran lejos de ellas. Por otro lado, podría darse el caso de que en una tormenta u en otra situación fuera de nuestro control se cortase la corriente eléctrica al sistema de seguridad, por ello ofrecemos la instalación de un **condensador**. Este se cargaría a través de unas placas fotovoltaicas mientras la propiedad tuviera corriente, y en el momento en el que se cortase, el condensador funcionaría como una batería que alimentase al sistema de seguridad. De tal manera, nunca se quedaría desprotegida sin suponer un gran **gasto energético**.

Sin embargo, nuestro proyecto no se basa en la instalación de un sistema de seguridad, sino que se centra principalmente en **entrenar y proteger** a las máquinas encargadas del reconocimiento de los datos del cliente. Con el reciente auge del uso de este tipo de tecnologías, una de las características que más buscan los usuarios es la protección de datos y la garantía de que no van a ser vendidos a **externos** para usos indebidos. Por ello, los datos de nuestros clientes utilizados para el entrenamiento de nuestra inteligencia artificial son manejados de manera **exclusiva** por nuestra empresa, sin ser derivados a terceros. Este servicio garantiza la total seguridad de su propiedad, así como de su intimidad.

Para llevar a cabo la vinculación de la retina del usuario con el sistema de alarmas, se usará la técnica **Deep Learning** para entrenar a las máquinas, que se basa en el almacenaje de varios datos que analiza el ordenador. La inteligencia artificial buscará los patrones de vasos sanguíneos del glóbulo, el cual al igual que las huellas dactilares, es único en cada persona. El cliente se reunirá con nosotros en nuestras oficinas, donde tomaremos varias muestras fotográficas de su retina desde diferentes perspectivas. Una vez aprenda a reconocer la imagen correcta, el ordenador de cada instalación podrá reconocer al usuario.

Como ya hemos mencionado seríamos **pioneros** en este sector, lo cual nos ofrece crecer mucho en el mercado y con poco riesgo de **déficit**. Las cinco características principales a destacar de nuestro producto son el **presupuesto**, **personalización**, **confidencialidad**, **seguridad** y la **innovación**. Damos prioridad a estas tres últimas, convirtiendo así el producto en exclusivo para personas de **alto poder adquisitivo**.