



CANALES DE DISTRIBUCIÓN

Estos son los canales de distribución de artenbarro:

1. **Tienda física propia:**

- **Ubicación:** Tienda en el centro de vitoria- gasteiz.
- **Experiencia de compra:** Los clientes pueden ver y tocar los productos, lo que puede aumentar la percepción de calidad de los ceniceros y tazas de cerámica.

2. **Venta online:**

- **Tienda en línea propia:** Plataforma de comercio electrónico donde los clientes pueden explorar y comprar los productos.
- **Marketplaces:** Presencia en plataformas como Amazon y Etsy, donde los clientes ya están acostumbrados a realizar compras.
- **Redes sociales:** Uso de Instagram y TikTok para mostrar los productos, con enlaces directos a la tienda online para facilitar la compra.

3. **Distribuidores y tiendas especializadas:**

- **Tiendas de cerámica :** Distribución de productos en tiendas que venden artículos de cerámica o parecidos.
- **Tiendas de decoración:** Asociaciones con tiendas que venden artículos para el hogar, donde los ceniceros y tazas de cerámica pueden complementarse con otros productos decorativos.

4. **Ferias y mercados locales:**

- **Participación en ferias de artesanía o mercados de diseñadores:** Los productos se venden directamente a los consumidores en eventos presenciales, lo cual permite contacto directo y personal con los clientes.
- **Exposiciones temáticas:** En eventos relacionados con el arte o la cerámica, donde se puede generar un público especializado y entusiasta por productos exclusivos.

5. **Envíos directos:**

- **Servicio de envío nacional:** Ofrecer opciones de envío directo a domicilio para clientes que compran en línea. Esto permite que los productos lleguen de manera eficiente y segura.

Con estos canales, podemos garantizar una distribución eficiente y cubrir una variedad de segmentos de mercado, en el ámbito local, mediante ventas directas, online, y en puntos de venta especializados.