

DIRU-ITURRIAK

Gure aplikazioaren diru-iturriak, hainbat ezaugarri izango ditu. Lehenik, prezio motak aipatuko ditugu, prezioen sailkapena dinamikoa izango da, hau da, merkatuaren egoeraren arabera aldatuko da, hau da, ikusten zenbat pertsona suskribitzen diren aldatuko da. Ezaugarrien araberako prezioak ere jarriko ditugu, kalitatearen araberako prezioaren truke dugu gure zerbitzua, hau da; Bi plan mota izango dituzu app barruan, normala eta premium-a, azken honek abantaila asko emango ditu eta emandako zerbitzua hobea izango da.



Esan bezala bi zerbitzu desberdin eskainiko ditugu aplikazioaren barruan; normala, ez duzu ezer ordaintzen, denbora limite bat dago aplikazioa erabiltzeko eta ezin duzu zerbitzuak eskaini soilik erosi aldiz Premium-a aukeratu ezker nahi den modu honetan, aplikazioan nahi duzun denbora egon ahal zaitezke, eta bezeroak, gure aplikazioan erregistratuta egongo dira, eta beste erabiltzaileei, zerbitzu bat eskeini diezaiekete.



Marginaren kudeaketa: zerbitzuak erosiko dira erreserba batekin. Denbora errealeko merkatua, eskaintza eta eskaeraren arabera funtzionatuko du gure enpresa.

Zehazteko, gure diru sarrerak hainbat tokietatik aterako dira, hazteko, aipatu beharra dago, gure aplikazioan, iragarkiak egongo direla eta horien bidez, dirua irabaziko dugu. Bestalde, Premiuma hautatu duten pertsonak iragarkiak jartzeko aukera izango dute eta hori egiteagatik komisio bat kobratuko diegu.

Bukatzeko, premium-a erosten duten bezeroak, ordaindu behar izango dute urtero eta hiruhilekoero. Urteko zerbitzua jaso nahi izanez gero, merkeago den diru-tasa bat ordaindu beharko dute epe luzean.