Fuentes de ingreso

Una de nuestras principales fuentes de ingreso será la creación de una sección premium dentro de la aplicación. Esta sección estará disponible para los usuarios mediante suscripciones mensuales, una de 3,99€ y una de 6,99€ que ofrecerán servicios mucho más completos y mejorados. Los suscriptores tendrán acceso a una mayor variedad de eventos, además de beneficios adicionales como promociones especiales en la compra de entradas, acceso a pases exclusivos y descuentos únicos. Este modelo de suscripciones no solo nos permitirá generar ingresos constantes, sino también brindar a los usuarios una experiencia única.

Otra fuente de ingreso será la colaboración con lugares dedicados a organizar eventos, como discotecas, bares y otros espacios similares. Nuestro objetivo será establecer alianzas con estos negocios para que puedan promocionar sus eventos directamente a través de nuestra plataforma. Al utilizar nuestros servicios, dichos locales podrán ampliar su alcance y llegar a un mayor público interesado. En caso de que estas colaboraciones se logren, manejaremos un sistema de cobro mensual basado en un precio razonable y competitivo, asegurándonos de que el costo sea accesible para los usuarios, mientras generamos ingresos recurrentes para nuestra aplicación.

Con estas estrategias de monetización, buscamos equilibrar un modelo de negocio sostenible con la capacidad de ofrecer valor tanto a nuestros usuarios como a nuestros socios comerciales.



- Anuncios
- Información limitada
- Acceso a eventos limitado (20 máx.)
- No beneficios



- No anuncios
- Información amplia
- Acceso ilimitado a eventos
- Pocos beneficios (por ejemplo, sólo descuentos)



- No anuncios
- Información detallada
- Acceso ilimitado a eventos
- Acceso a eventos especiales
- Descuentos
- Varios beneficios