

RELACIONES CON CLIENTES

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Para nuevos clientes podremos emplear la primera visita gratuita ya que esto siempre llama mucho la atención.

Para mantener a nuestros clientes tenemos que ofrecer un servicio muy cercano, enfocándonos en la comodidad y trato del paciente.

Para seguir manteniendo nuestros clientes podemos ofrecer descuentos exclusivos para clientes fieles a nuestros servicios.

Para el crecimiento de nuestros clientes podemos crear planes de cuidados continuos como la creación de paquetes, por ejemplo chequeos trimestrales. Se puede crear un sistema en el que los clientes puedan ir acumulando puntos y por ejemplo por cada 5 citas una limpieza gratis.

