

Gure produktua ehun eurotan jartzea erabaki dugu. Prezio hori jartzeko, beste enpresa batzuetako produktuen prezioa hartu dugu kontuan, eta prezioa igotzea erabaki dugu gure produktua eskaintzen dituen funtzio berriengatik. Prezioa kontuan hartuta 2.683 aurikular saldu behar ditugu irabaziak edukitzeko.

Bezeroei ordainketa aukerak desberdinak ematen dizkiogu. Alde batetik, ordainketa bakarrekoak. Hauekin, kontsumitzaileei beren gastuen gaineko erabateko kontrola izaten utziko zaie, ordainketa bat egiteko unerik egokiena zein den edo ordaintzeko moduan dauden erabaki baitezakete.

Bestalde, produktuen salmentagatik diru-sarrerak izango ditugu ere, zeren eta produktuaren salmentagatik lortutako diru-sarrerek finantza-egonkortasuna ematen dute epe laburrera, eta, horrez gain, etorkizunean hazkunde eta hedapen jasangarrirako plataforma bat ere iraintzen dute. Amaitzeko, prezio finkoko diru-sarrerak izango ditugu.