

FUNTSEZKO BALIABIDEAK

Gure proiektua bideragarria izateko, funtsezkoa da baliabide materialen eta ukiezinen konbinazioa izatea, proiektua eraginkortasunez eta eraginkortasunez garatzeko. Jarraian, baliabide horiek zeintzuk diren azalduko dugu:

Gure baliabide materialekin hasteko, azpiegitura fisikoa daukagu, eta oraintxe bertan gure web-orria baino ez dugu eskura: "<https://sites.google.com/elregato.com/gastrotrip-ff/inicio>". Aurrerago, enpresa gisa hazten garenean, bulego fisiko bat egingo dugu, eta ahalik eta ekiporik onena kontratatuko dugu, gure etorkizuneko bezeroei laguntzeko eta zalantzak argitzeko.

Gure proiektuaren hasierako finantzaketak baieztatutako dirulaguntza batzuen babesia izango du. BBVak eta Espainiako Gobernuak (Mintur) 25.000 euro jarriko dituzte bakoitzak, bakoitza guztiaren % 31,3 dela. Gaztenpresak 20.000 euroko ekarpena egingo du, hau da, guztizkoaren % 25. Santander bankuak, berriz, 4.000 euroko laguntza eskainiko du, hau da, % 5. Azkenik, Euskadiko ekintzaileentzako laguntzek 6.000 euro batuko dituzte, hau da, % 7,5.

GastroTrip-en uste dugu lekualdatzeak bidaiia-esperientzia ororen funtsezko zati bat direla, eta, beraz, aliantza estrategikoak ezarri ditugu tokiko zein nazioarteko garraio-hornitzaileekin. Harreman horiei esker, zerbitzu segurua, eroso eta kalitatezkoa bermatzeaz gain, gure bezeroen beharretara egokitutako aukerak eskaintzen ere laguntzen digute.

Tokiko lekualdaketaarako, Uber bezalako enpresekin lan egiten dugu, joan-etorri laburretarako aproposa, hala nola inguruko herrien artean mugitzeko. Adibidez, Santurtzin bagaude eta Bilbora iritsi nahi badugu, Uber irtenbide azkarra eta eraginkorra da. Helmugen barruko distantzia luzeagoetarako, tokiko autobus-konpainiekin egiten dugu lan. Espainian, gure bezeroek Alsarekin bidaiatu dezakete, eta Frantzian, berriz, Heuliez Busekin. Aliantza horiei esker, gure bidaiariak askatasunez eta arazorik gabe mugi daitezke bisitatzen dituzten herrialdeetan.

Gainera, nazioarteko edo distantzia handiagoko bidaietarako, akordioak ditugu Iberia, Vueling eta Qatar Airways bezalako airelineekin, hegaldi eroso eta seguruak eskainiz. Itsas garraioko esperientzia paregabeak ere eskaintzen ditugu, MSC Cruceros, Costa Cruceros, Royal Caribbean, Norwegian Cruise Line eta Regent Seven Seas Cruises konpainiekin dugun lankidetzari esker. Gure hornitzaile-sarea funtsezkoa da zerbitzu integrala eskaintzeko eta lekualdaketa bakoitza, lurrez, airez edo itsasoz, bidaiaren zati gogoangarri bihurtuko dela bermatzeko.

Bestalde, gure baliabide ukiezinen artean aurretiko esperientzia eta ezagutza teknikoak daude. Hasieran ez dugu hainbat sektoretan espezializatutako jende askorik izango, baina enpresa gisa hazten garen bitartean espezialistak kontratatuko ditugu, enpresa handiagoa eta bezero gehiago izango ditugulako; adibidez, marketineko adituak kontratatuko ditugu, erabiltzaileak erakartzeko moduari buruzko ideia hobeak izateko.

Gure enpresan, denok dugu talentu desberdina, eta horrek hazten laguntzen dio enpresari. Gainera, guztiok ditugu harreman sendoak ezartzeko, gatazkak konpontzeko eta taldeak gidatzeko trebetasunak. Turismo-sektorean gaudenez, herrialde batzuetako kulturen adituak diren gidak ditugu, bidaiaren alderdi turistikoan bidaiariei herrialdearen historia eta kultura edo monumentuak azal diezazkieten.

Bezereengana gehiago hurbiltzeko, bidaiaren bideoak argitaratuko ditugu gure Instagrameko kontuan, herrialdeko monumentu historikoak eta gastronomia bisitatzeko. Bideo horietan, bezereen baimenarekin, bidaiaren zati bat grabatuko dugu, etorkizuneko bezereek eta bidaiara joango direnek zer egin zuten ikus edo gogora dezaten.