STARINNOVA - UBIEVENT

Participantes:

- Jesús Esteban Bullón Chang
- David Álvarez Berendei
- Frank de Jesús Rodríguez Hernández
- Leo Gomes Alves

7. Recursos clave - APLICACIÓN DE EVENTOS LOCALES Y DEPORTIVOS

1. Externalización

Para optimizar costes y concentrar los esfuerzos en las áreas donde aportamos más valor, externalizamos algunos recursos clave:

• Desarrollo tecnológico especializado:

 Delegamos en terceros la creación de funcionalidades avanzadas como la geolocalización, la integración con redes sociales y las pasarelas de pago seguras.

• Infraestructura en la nube:

 Utilizamos servicios de proveedores como AWS o Google Cloud para almacenamiento y escalabilidad.

• Ciberseguridad:

 Contratamos expertos externos para garantizar la protección de los datos de los usuarios y cumplir con normativas como el RGPD.

Ventaja:

- Abaratamos costes al no tener que desarrollar estas capacidades internamente.
- Nos permite concentrarnos en la experiencia del usuario y la gestión de relaciones clave.

2. Reducción de costes

Minimizar el impacto de los recursos clave en nuestros costes es fundamental para garantizar la sostenibilidad del modelo de negocio:

• Segmentación efectiva del mercado:

 Nos centramos en usuarios que valoran los servicios personalizados, optimizando así los gastos en marketing.

• Uso eficiente de la tecnología:

 Implementamos herramientas automatizadas para la gestión de eventos y notificaciones, reduciendo la necesidad de personal adicional.

• Colaboraciones con socios locales:

 Aprovechamos alianzas con empresas locales para compartir costes en la promoción y organización de eventos.

Ventaja:

- Controlamos los gastos operativos sin comprometer la calidad del servicio.
- Aumentamos la eficiencia al maximizar los recursos disponibles.

3. Posibilidad de mejora

La capacidad de mejorar continuamente nuestros recursos clave es esencial para mantenernos relevantes y competitivos en el mercado:

• Actualizaciones de la plataforma:

 Incorporamos mejoras constantes en la interfaz de usuario y nuevas funcionalidades basadas en las necesidades de los clientes.

• Innovación en algoritmos de personalización:

o Refinamos los algoritmos que conectan a los usuarios con eventos relevantes.

• Capacitación del equipo interno:

o Invertimos en la formación de nuestros empleados para asegurar un servicio excepcional y adaptable.

Ventaja:

- Nos mantenemos en la vanguardia del mercado al satisfacer las expectativas cambiantes de los usuarios.
- Incrementamos la lealtad de los clientes al ofrecer una experiencia superior.

4. Sostenibilidad

Asegurar la reposición de los recursos clave garantiza la continuidad del negocio a largo plazo:

• Gestón responsable de datos:

 Priorizamos la sostenibilidad digital mediante la protección y uso ético de la información del cliente.

• Relaciones con socios estratégicos:

 Establecemos alianzas a largo plazo con organizadores de eventos y patrocinadores para asegurar un flujo constante de contenidos y oportunidades.

• Estrategias de monetización escalables:

 Diseñamos fuentes de ingresos que se adaptan al crecimiento, como suscripciones y ventas de entradas.

Ventaja:

 Garantizamos la sostenibilidad del negocio al mantener recursos clave disponibles y efectivos.

5. Posibilidad de sustitución

Si bien los recursos clave son esenciales y no deberían ser fácilmente sustituibles, evaluamos continuamente su relevancia:

• Revisiones periódicas:

 Analizamos si ciertos recursos siguen siendo fundamentales para el negocio o si podrían ser reemplazados por alternativas más efectivas.

• Adaptación al mercado:

 Nos ajustamos a las necesidades emergentes del mercado, introduciendo nuevos recursos o rediseñando procesos clave.

Ventaja:

 Mantenemos la flexibilidad necesaria para adaptarnos a los cambios del entorno competitivo.