#### 1. Venta de productos futuristas personalizados

- **Tecnología inteligente**: gadgets como smartphones, wearables, y electrodomésticos diseñados a medida.
- **Dispositivos modulares**: tecnología con componentes personalizables para actualizarse según las necesidades del cliente.
- **Tecnología vestible (wearables)**: ropa y accesorios integrados con sensores para salud, deporte o entretenimiento.

### 2. Experiencias inmersivas pagadas

- **Realidad aumentada y virtual**: entradas para experiencias de entretenimiento, turismo virtual o simuladores.
- Áreas de prueba interactivas: espacios diseñados para que los clientes prueben tecnologías en entornos reales o simulados.
- **Eventos temáticos**: sesiones exclusivas en la tienda con temáticas futuristas, lanzamientos o presentaciones de productos.

## 3. Personalización y diseño extremo

- Productos adaptados: modificación de dispositivos para estilo, funciones específicas o integración en entornos inteligentes.
- Impresión 3D: creación de piezas únicas, desde carcasas personalizadas hasta gadgets exclusivos diseñados por el cliente.
- Asesoramiento de personalización: servicios premium para diseñar soluciones tecnológicas personalizadas.

# 4. Suscripciones y membresías

- Membresías exclusivas: acceso a productos personalizados, eventos y descuentos exclusivos.
- Suscripción de experiencias virtuales: pago recurrente para usar plataformas de simulación, aprendizaje o entretenimiento.
- Servicio de actualización tecnológica: sustitución o mejora periódica de productos tecnológicos por una tarifa.

### 5. Educación y capacitación

- **Talleres tecnológicos**: cursos sobre impresión 3D, realidad virtual, programación o integración de tecnologías.
- Entrenamiento para empresas: cCapacitación corporativa sobre cómo usar las tecnologías ofrecidas por ZYNK.

#### 6. Alquiler de tecnología

- **Dispositivos por tiempo limitado**: alquiler de drones, impresoras 3D, equipos de realidad virtual, entre otros.
- **Espacios tecnológicos**: laboratorios, estudios de grabación o salas de realidad virtual para clientes y empresas.

### 7. Venta de software y contenido digital

- Apps personalizadas: herramientas exclusivas para gestionar dispositivos comprados en ZYNK.
- **Licencias de software especializado**: programas futuristas como asistentes virtuales o sistemas de automatización para el hogar.
- **NFTs y activos virtuales**: venta de diseños digitales únicos para entornos virtuales o colecciones exclusivas.

#### 8. Publicidad y colaboraciones

- Alianzas con marcas tecnológicas: venta de productos de terceros con acuerdos de comisión.
- **Espacios promocionales**: anuncios de marcas futuristas en la tienda física o plataformas virtuales de ZYNK.

### 9. Comunidad y ecosistema

- **Foros tecnológicos**: crear una comunidad donde los clientes colaboren en ideas y paguen por acceso a recursos exclusivos.
- **Crowdfunding para innovación**: ofrecer prototipos avanzados donde los clientes inviertan para tener acceso temprano.

Fuentes de ingresos