

ACTIVIDADES CLAVE

Venta de tabaco (local y establecimientos), vapers, productos sin nicotina

Tabaco:

Paquetes sueltos o packs de 20 paquetes, tabaco de liar, puros, snus (tabaco de mascar)...

- Virginia, Camel, Marlboro, Lucky... Todo esto se venderá tanto en formato de paquetes y en formato para liar.

Vapers: Cigarrillos electrónicos con y sin nicotina, de sabores y en paquetes sueltos o de packs



Productos sin nicotina: Tabaco sin nicotina, vapers sin nicotina, productos de sustitución a la nicotina (parches, goma de mascar, pastillas, atomizador e inhaladores...)

Otro tipo de productos

Papelería: Papel de color, folios sueltos y paquetes de folios, cartulinas, impresión y fotocopias, bolis, lapices...

Otro tipo de productos: Golosinas, servicio de paquetería, mecheros, cachimbas, filtros y papel de liar...

Stock

Control de stock: Cada semana hay que llevar un control de lo que se vende y lo que llega. Por ejemplo, quedará con el transportista en que cada martes traiga el pedido de stock y habrá que saber que tenemos, que hemos vendido y que llega.

Venta a establecimientos

Bares: Acordar con los bares de la ciudad que no tengan proveedores para venderles yo de mis productos para sus máquinas de tabaco. Luego trazaremos un día para que les entreguen los productos o vengan ellos a mi tienda.

Discotecas: Las discotecas ofrecen a veces máquinas de tabaco para que los consumidores puedan comprarlos allí. No suele ser muy común pero voy a aprovechar los locales que estén disponibles para esa opción y le venderé mis productos. Al igual que en los bares, acordare con los dueños fechas y horarios para entregarles los paquetes que necesiten.