



KUBAKINA

Arkaitz Osa, Ander Susperregi,
Unax Aramburu eta Aimar Larrañaga

Kubatak egiteko makina baten negozio-eredua

Kubatak egiteko makina baten proiektuak garatzeko, bezeroek zenbat eta nola ordaintzeko prest dauden ulertzea ezinbestekoa da. Horren arabera, diru-sarrerak sortzeko estrategia zuhur eta eraginkorra definitu behar da. Hona hemen proiektuaren azalpen nagusia:

1. Bezeroaren ordainketa-gaitasuna eta -prestutasuna

- **Zenbat ordaintzeko prest daude?**
 - Kubata bakoitzeko prezio unitarioa: adibidez, 5 euro.
 - Makina osoa saltzeko prezioa: 2.000-5.000 euro artean.
 - Alokairu kuota: 200-500 euro hilean, erabileraren arabera.
- **Nola ordaindu nahi dute?**
 - Makina erabiltzeko ordainketa azkarrak (txanponak, txartelak edo app bidez).
 - Tabernentzako makina alokatzeko edo erosteko aukera.

2. Diru-sarrera motak

- **Ordainketa bakarreko diru-sarrerak:**
 - Makina salmenta: Taberna, diskoteka edo festa antolatzaileei zuzendua.
- **Ordainketa errepikariak:**
 - **Alokairua:** Makina taberna edo lokaletan kokatzeko hileko kuota.
 - **Komisioa:** Zerbitzuarekin saldutako edari bakoitzeko % baten ordainketa.
 - **Harpidetza-eredua:** Makina erabiltzeko hilabeteko kuota finkoa.

3. Prezio-politikak

- **Prezio finkoak:**
 - Kubata bakoitzaren prezioa (adibidez, 5 euro).
 - Makina saltzeko edo alokatzeko prezio finkoak.
- **Prezio dinamikoak:**
 - Eskariaren edo ordutegiaren arabera prezioak aldatzea. Adibidez:
 - Gaueko lehen orduetan merkeagoa (happy hour).
 - Ordu puntetan garestiagoa.



KUBAKINA

Arkaitz Osa, Ander Susperregi,
Unax Aramburu eta Aimar Larrañaga

4. Proiektuaren diru-sarrerak

- **Diru-sarrera nagusiak:**
 - Makina salmentak (%70).
 - Makinen alokairuak edo edukiontzien salmentak (%20).
 - Kubata bakoitzeko komisioak (%10).
- **Inbertsioa eta itzulera:**
 - Hasierako inbertsioa makinak sortzeko, marketina egiteko eta banatzeko izango litzateke.
 - Epe laburrean errentagarritasuna lortzeko, diru-sarrerak 6-12 hilabeteko epean aurreikusi behar dira.

Adibide praktikoa

1. **Asteburuko diru-sarrerak taberna batean:**
 - 100 kubata saldu, bakoitza 5 eurotan: 500 euroko diru-sarrera.
2. **Hileko alokairua:**
 - Makina erabiltzeko, tabernak 300 euroko kuota ordaindu.
3. **Hileko komisioak:**
 - 400 kubata saldu hilabeteetan, bakoitzeko %15 komisioa (300 euro).

Guztira, hilabeteetan 800 euroko diru-sarrera lortuko litzateke makina bakar batekin.



KUBAKINA

**Arkaitz Osa, Ander Susperregi,
Unax Aramburu eta Aimar Larrañaga**