



Sociedades Clave

XABI AMEZAGA – SAIF ALI – ÁNGEL FRANCO

Introducción

- ▶ Nuestra empresa busca regular la temperatura de forma inteligente según el clima en el que se encuentren nuestros usuarios. Para que nuestro modelo de negocio funcione, necesitamos alianzas estratégicas clave. Estas sociedades serán fundamentales para el desarrollo, producción, distribución y mantenimiento de nuestros sistemas.
- ▶ **Objetivo:** Identificar y establecer colaboraciones con socios que aporten valor a nuestra operación.

Fabricantes de tecnología y dispositivos

- ▶ Necesitamos empresas especializadas en el desarrollo de sensores de temperatura y dispositivos inteligentes.
- ▶ Socios que puedan proveer hardware eficiente y duradero.
- ▶ Colaboraciones para integrar **tecnología IoT (Internet de las Cosas)** en nuestro producto.

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Empresas de tecnología como **Honeywell, Bosch o Siemens**.
- ▶ Startups que desarrollen sensores climáticos y sistemas conectados.

Proveedores de energía y baterías

- ▶ Necesitamos soluciones de energía eficiente para nuestros dispositivos de regulación de temperatura.
- ▶ Socios que provean baterías de larga duración o sistemas autosustentables (paneles solares, por ejemplo).

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Empresas de energía renovable como **Tesla Energy** o **Enphase**.
- ▶ Proveedores de baterías líderes como **Panasonic**.

Proveedores de software y plataformas IoT

- ▶ Necesitamos integrar software inteligente para analizar datos climáticos en tiempo real.
- ▶ Colaboraciones con empresas que ofrezcan plataformas **IoT** para conectar y gestionar dispositivos.
- ▶ Garantizar actualizaciones y soporte continuo.

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Plataformas como **AWS IoT, Google Cloud IoT o Microsoft Azure.**
- ▶ Empresas de desarrollo de software predictivo.

Empresas de Logística y Distribución

- ▶ Necesitamos una red eficiente de distribución para llegar a nuestros clientes globalmente.
- ▶ Socios logísticos que aseguren el envío rápido y seguro de dispositivos.

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Empresas como **DHL, FedEx o Amazon Logistics**.
- ▶ Socios locales para distribución regional.

Instaladores y Empresas de Mantenimiento

- ▶ Socios que puedan encargarse de la instalación profesional de nuestros sistemas en hogares y empresas.
- ▶ Proveedores de servicios de mantenimiento y soporte técnico.

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Redes de instaladores certificados.
- ▶ Empresas de climatización y soporte técnico local.

Centros de Investigación y Desarrollo (I+D)

- ▶ Necesitamos alianzas con instituciones de investigación para mejorar la eficiencia de nuestros sistemas.
- ▶ Desarrollo de tecnologías innovadoras adaptadas a diferentes climas.

Ejemplo de socios potenciales:

- ▶ Universidades y centros de investigación en energías renovables.
- ▶ Laboratorios de tecnología climática.

Conclusión

Las sociedades clave son fundamentales para el desarrollo y operación de nuestra empresa. Estas alianzas nos permitirán:

- ▶ Acceder a tecnología avanzada.
- ▶ Garantizar eficiencia y sostenibilidad.
- ▶ Ofrecer un producto de alta calidad a nuestros clientes.

Trabajaremos activamente para establecer colaboraciones estratégicas con socios que compartan nuestra visión de un mundo más cómodo y eficiente climáticamente.



**¡ Gracias por su
atención !**