

4. FUENTES DE INGRESOS

Para que el proyecto funcione, tenemos varias formas de ganar dinero, ordenadas según su importancia:

- Cuotas mensuales de los clientes

La mayor parte de los ingresos vienen de los pagos fijos que hacen los clientes cada mes. El objetivo no es cobrar mucho, sino ofrecer muchos servicios a precios súper bajos para atraer a un montón de gente. Así, esperamos que al aumentar el número de clientes, podamos mantener las cuotas baratas y constantes. Cuando tengamos más gente, podemos mejorar los servicios y añadir más, lo que debería atraer a más jóvenes.

La cuota anual está fijada en 59,90 €. Pero esto varía dependiendo de diferentes factores como, pertenecer a una familia numerosa, recomendaciones de otros miembros...

- Pagos específicos por actividades concretas

Aunque la mayoría de las actividades ya estén incluidas pagando el abono anual fijado anteriormente, habrá algunas más costosas que sí requieren un pago adicional. Aquí buscamos conseguir fondos específicos para estas actividades, para que el pago a los clientes sea lo más bajo posible y siempre más barato que en otros lugares. Los ingresos de estas actividades serán pagos únicos, con un precio fijo.

- Pagos de colaboradores

Normalmente, los colaboradores dan su tiempo y conocimiento sin cobrar, pero entendemos que en algunos casos pueden recibir beneficios por su participación. Sobre todo en sus primeras colaboraciones, pueden tener que pagar algo por el espacio, la organización, la publicidad y el público que les ofrecemos.

Dependiendo de si es algo continuo o una actividad puntual (como un taller o masterclass), los pagos serán recurrentes o únicos, con un precio fijo.

- Ingresos por hostelería

Para que los jóvenes puedan disfrutar de un buen ambiente social y participar en las actividades, creemos que es importante poder comprar comida y bebida, siempre sin alcohol. Por eso, tenemos puestos de comida con empresas locales y de grandes cadenas. Ellos nos venden bocadillos, hamburguesas, bebidas sin alcohol, etc., a precios bajos. Además, se encargan de todo, desde llevar los productos hasta dejar todo limpio al final.

Para los servicios continuos, hemos negociado un pago mensual fijo con estas empresas. Y si hay algún evento o actividad especial que requiera algo diferente, se acuerda un pago único para esa ocasión.

No tenemos otras fuentes de ingresos previstas por ahora, pero si el proyecto crece mucho, podríamos pensar en otras formas de ganar dinero, así como incluir publicidad en la web.