

SEGMENTOS DE CLIENTES

# SEGMENTO DE CLIENTES SISTEMA DE DETECCIÓN DE FALLAS

El Segmento de Clientes es uno de los bloques más importantes del modelo Canvas, ya que define el grupo de personas o empresas que se beneficiarán de la propuesta de valor de nuestra empresa. En el caso de nuestra solución de detección de fallas en maquinaria industrial, nos dirigimos a una amplia variedad de clientes que comparten una necesidad común: la optimización del mantenimiento y la minimización de costos y tiempos asociados a fallas no programadas.

Estos clientes provienen principalmente de sectores manufactureros, industriales y automotrices, donde el funcionamiento eficiente y continuo de la maquinaria es crítico para la productividad y rentabilidad de la empresa.

Los principales segmentos de clientes a los que nos dirigimos incluyen:

#### 1. EMPRESAS MANUFACTURERAS:

Las empresas manufactureras son uno de nuestros segmentos más importantes, ya que dependen en gran medida de la maquinaria para la producción de bienes y productos. La producción eficiente y el mantenimiento adecuado de las máquinas son fundamentales para garantizar que las operaciones no se vean interrumpidas por fallas imprevistas.

Las características y necesidades clave de este segmento incluyen:

- Alta dependencia de equipos pesados: Las empresas manufactureras suelen operar con maquinaria compleja y costosa, como prensas, tornos, fresadoras, y sistemas automatizados de producción. El tiempo de inactividad de estas máquinas puede generar pérdidas significativas, tanto por el parón en la producción como por los costos asociados a reparaciones de emergencia.
- Mantenimiento preventivo y predictivo: Dado que estas empresas necesitan evitar fallas catastróficas que paralicen las líneas de producción, nuestra solución de monitoreo y diagnóstico predictivo es especialmente valiosa. La capacidad de predecir y anticipar fallas permite a estas empresas programar el mantenimiento de manera más eficiente, reduciendo costos y mejorando la vida útil de los equipos.

 Escala de operaciones: Muchas empresas manufactureras operan en múltiples turnos y en plantas de producción grandes, lo que hace aún más crítico el monitoreo constante de sus máquinas. Nuestra solución ofrece monitoreo en tiempo real y alertas automáticas que permiten a los equipos de mantenimiento estar al tanto de cualquier anomalía.

## Ejemplos de clientes potenciales:

 Empresas dedicadas a la fabricación de componentes electrónicos, maquinaria pesada, productos plásticos, entre otros.

#### 2. INDUSTRIAS AUTOMOTRICES:

Las industrias automotrices, que operan con cadenas de producción complejas y de alta velocidad, son otro segmento clave para nuestra solución de detección de fallas. En este sector, la precisión, eficiencia y el tiempo de inactividad mínimo son cruciales para cumplir con los estándares de calidad y las demandas del mercado.

Las características y necesidades clave de este segmento incluyen:

- Procesos altamente automatizados: La producción de vehículos depende de maquinaria automatizada, robótica y líneas de ensamblaje, lo que hace esencial mantener estos sistemas operativos las 24 horas del día. Una falla en cualquier parte de la cadena de producción puede resultar en grandes pérdidas de tiempo y recursos.
- Tiempos de inactividad costosos: En la industria automotriz, incluso una pequeña interrupción en la producción puede afectar gravemente las líneas de ensamblaje. Las empresas buscan soluciones que les permitan detectar fallas antes de que causen paradas en la producción, y nuestra tecnología de monitoreo predictivo es ideal para evitar estos incidentes.
- Cumplimiento de estándares de calidad: La industria automotriz está altamente regulada, por lo que las fallas en las máquinas no solo pueden detener la producción, sino que también pueden afectar la calidad del producto final. A través de la detección temprana de fallas, las empresas automotrices pueden garantizar que sus productos cumplan con los estrictos estándares de calidad.

## Ejemplos de clientes potenciales:

• Fabricantes de automóviles y autopartes, plantas de ensamblaje automotriz, proveedores de piezas y componentes automotrices.

# 3. PLANTAS DE PRODUCCIÓN (INDUSTRIA DE ALIMENTOS, FARMACÉUTICA, ENERGÍA, ETC.):

Las plantas de producción, ya sea en la industria alimentaria, farmacéutica, energética o química, requieren una supervisión constante de sus equipos para mantener una producción continua y cumplir con los estándares de seguridad y calidad. La industria de la producción en masa depende de la maquinaria para llevar a cabo una variedad de procesos, desde el empaquetado hasta la mezcla de ingredientes.

Las características y necesidades clave de este segmento incluyen:

- Altos estándares de seguridad y calidad: En sectores como la producción alimentaria y farmacéutica, la calidad y la seguridad del producto final son prioritarias. Las fallas en la maquinaria pueden poner en riesgo la producción, lo que puede resultar en pérdidas económicas y problemas legales.
- Control de procesos continuos: Las plantas de producción suelen operar con sistemas automatizados que requieren monitoreo constante para detectar anomalías. En estos casos, nuestro sistema puede ayudar a prevenir paradas inesperadas y garantizar que los procesos se mantengan dentro de los parámetros de operación establecidos.
- Cumplimiento normativo: Muchas de estas industrias están sujetas a regulaciones estrictas que exigen un mantenimiento regular y un control exhaustivo de la maquinaria. Nuestro sistema puede facilitar el cumplimiento de estos requisitos al ofrecer informes detallados sobre el estado de los equipos y los mantenimientos realizados.

# Ejemplos de clientes potenciales:

 Plantas de producción de alimentos y bebidas, fábricas farmacéuticas, refinerías de petróleo, plantas de generación de energía.

#### 4. EMPRESAS DE MANTENIMIENTO INDUSTRIAL:

Las empresas que se dedican a ofrecer servicios de mantenimiento industrial constituyen un segmento de clientes esencial para nuestra solución. Estas empresas proporcionan servicios de mantenimiento preventivo, predictivo y correctivo a diversos sectores industriales, y necesitan herramientas que les permitan ofrecer un servicio más eficiente y rentable a sus clientes.

Las características y necesidades clave de este segmento incluyen:

- Gestión de múltiples clientes y contratos: Las empresas de mantenimiento industrial gestionan contratos con diversas industrias y deben garantizar que cada cliente reciba un servicio eficiente. La capacidad de monitorear las máquinas de manera remota y detectar problemas antes de que ocurran mejora significativamente su capacidad para ofrecer un servicio proactivo.
- Optimización del tiempo y recursos: Las empresas de mantenimiento necesitan optimizar el tiempo de sus técnicos y los recursos utilizados en las reparaciones. Con nuestra solución de diagnóstico predictivo, pueden programar las intervenciones de manera más eficiente, asegurando que solo se realicen mantenimientos cuando realmente sea necesario.
- Mejora de la satisfacción del cliente: Al contar con una solución de monitoreo avanzada que permite prevenir fallas, las empresas de mantenimiento pueden aumentar la satisfacción de sus clientes al garantizar la fiabilidad de la maquinaria y reducir los tiempos de inactividad inesperados.

Ejemplos de clientes potenciales:

• Empresas de mantenimiento industrial, consultorías de gestión de activos, empresas que ofrecen servicios de mantenimiento a diversas industrias.

El Segmento de Clientes para nuestra solución de detección de fallas en maquinaria industrial abarca una variedad de sectores industriales que comparten una necesidad común: reducir el riesgo de fallas imprevistas y optimizar la gestión del mantenimiento.

Al enfocarnos en empresas manufactureras, industrias automotrices, plantas de producción y empresas de mantenimiento industrial, buscamos ofrecer una propuesta de valor que permita a nuestros clientes mejorar la eficiencia operativa, reducir costos de mantenimiento y maximizar la vida útil de su maquinaria.

A medida que avanzamos en el desarrollo de nuestra tecnología, nos aseguramos de que nuestras soluciones sean personalizables y escalables para adaptarse a las necesidades específicas de cada sector, garantizando así su éxito a largo plazo.