

## **Fuentes de ingreso:**

Nuestro servicio tiene un valor de 4000 euros por 100 metros cuadrados, de los cuales 3000 euros pertenecen al producto y los otros 1000 euros pertenecen a nuestra mano de obra. Para pagar ofrecemos dos planes de pago; por un lado, un pago único, es decir, según se implemente el sistema se paga una sola vez el costo íntegro del servicio. Por otro lado, se ofrecerá un plan de pago recurrente, con un plazo de 9 meses en los que se pagarán 500 euros por mes.

Nuestro objetivo con este método es que el cliente pueda amortiguar el coste y pueda seguir con sus gastos diarios con más comodidad.

El tamaño medio de pisos en España es de 122 metros cuadrados, eso significa que el promedio civil español pagará 4360 euros (3360€ pertenecerán al producto y 1000 euros a la mano de obra). En este caso el cliente podrá pagar una sola vez todo el coste del producto o pagar recurrentemente en un plazo de 9 meses 485 euros al mes.

Debemos concienciar a nuestro cliente de que este gasto es necesario, ya que el cambio climático es un problema que debemos frenar cuanto antes, y con estos pequeños cambios en nuestras viviendas, haremos un gran cambio positivo para nuestro planeta.

Por otro lado, presentamos un gran descuento que hará que el cliente se comprometa a comprar más nuestro servicio: si tienes una vivienda con nuestro servicio establecido, tendrás la oportunidad de conseguir un descuento de 15% en tu segunda vivienda. Esto hace que nuestro servicio llegue a más clientes, ya que si estableces nuestro producto en tu segunda casa, significa que has trasladado el producto a una nueva comunidad de vecinos, que al mismo tiempo muchos de esos vecinos querrán contactar con nosotros y establecer nuestro producto en su casa habitual y en la segunda, y se volverá a expandir nuestro producto sucesivamente.