

- **¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?**

Haríamos dos tipos de venta, unas únicas, y otras recurrentes. De venta única, estimamos que cada carrito inteligente se vendería por unos 12.500€ fijos y cada balda unos 1.200€ fijos. Luego, de pagos recurrentes, les pediremos unos 50€ mensuales por cada carrito inteligente por el mantenimiento y la actualización del software.



Además, los carritos y baldas tendrán un seguro opcional por 100€ el carrito y 20€ la balda si tienen algún daño físico. Y si surge cualquier problema con el funcionamiento del producto o se necesita una explicación, irá un técnico gratis de comisiones para solucionar aquellos problemas.

