• ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?

Nuestro equipo de trabajo está formado por tres miembros, cada uno de ellos llevando a cabo una función distinta y un rol especial:

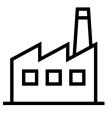
- Will: es el CFO, ya que es bueno gestionando dinero y tiene buenas capacidades negociales y financieras.
- Igor: es el CMO, porque se le da bien establecer contactos y ser convincente.
- Mikel: es el CEO y CTO a la vez. Es competente a la hora de tomar decisiones importantes, y tiene un amplio conocimiento sobre la tecnología.



También necesitaremos el apoyo y fidelidad de los supermercados para poder optimizar nuestro modelo de negocio, ya que solo proveemos los carritos y las baldas, y no los productos que los consumidores van a comprar. Es necesario asociarnos con estos, y les podremos customizar los carros si ellos lo desean.



Por último, para adquirir los recursos necesarios, en este caso los carritos y baldas, nos juntaremos con las fábricas para que ellos fabriquen nuestro producto, y así nosotros lo podamos vender y de esta forma podemos reducir los costes y la producción nos saldría más barata.



• ¿Por qué son importantes para nosotros?

Son necesarios para que nuestra empresa pueda funcionar apropiadamente y de manera más eficiente. Rebajaríamos los costes y nos aseguramos de que haya un constante flujo de ingresos de nuestros socios.