

- **Propuesta de valor:** Vamos a ofrecer unos servicios de planificación de eventos para resolver el problema de la falta de tiempo de algunas personas y la falta de conocimiento en este tipo de sector.

El carácter novedoso de nuestra empresa será la visualización de los sueños de la fiesta perfecta por medio de las diferentes opciones que obtendrá el cliente según las preferencias que desee además de un trato personalizado por diferentes medios para atraer al cliente

Nuestros factores destacables son: el trato personalizado con nuestros clientes, la calidad de nuestros servicios y un precio factible según lo que ofrecemos, todo ello para la atracción de clientes

Resolveremos el problema de los clientes a partir de una serie de reuniones personales, las cuales ofreceremos y según lo que el cliente elija,

Lo que hace que tengan valor estos beneficios que ofrecemos a las personas es el ofrecimiento de hacer algo por ellos, ya que a la mayoría de las personas les gusta que le ofrezcan todo hecho para su mayor relajación, estos beneficios resolverán el problema de la falta de tiempo de las personas, así como sus ganas de no implicarse demasiado en la organización del evento

En resumen, la propuesta de valor de nuestro modelo de negocio consiste en ayudar a la gente a planificar eventos ya que ellos no tienen tiempo o energía para hacerlo, lo haremos de un modo cercano y útil para que las personas puedan elegir de forma confiable en nuestra empresa

