

Diru sarrerak:

Gure diru sarrera handiena izango da errehabilitaziora datorren jendea, gero beste jende batzuk apuntatzen dena gimnasia bere fisikoa lantzeko. Bukatuz ipiniko dugu gimnasioan produktu batzuk saltzeko, proteinak, vitaminak, toailak, edari energetikoak, barritak.

Gimnasioa: 30€ / hilabetero

100 bezero izan ahal dugu momentu berean gimnasioan, beraz espero dugu 200 pertsona +/- hilabetero ordaintzea kuota. hau izango zen $30€ \times 200 = 3000€$ hilabetero

Errehabilitazioa: 40€ / h

2 fisioterapeutak ditugu, eta egunero 8 ordu egiten da, beraz gure bezero maximoa izango zen 24 egunero. Guk 2.5 bezero izan behar dugu egunero gure fisioterapeuteei ordaintzeko galerak izan gabe, kalkulatzeko dugu egunero 10 sesio inguru izango dugula, hau 3 fisioterapeutekin 8.000€ inguru hilabetero bakarrik fisioterapiarekin.

Kalkulatzeko dugu gure bezeroak egingo dutela 3 sesio hastero.

Gure diru sarrera handiena izango da errehabilitaziora datorren jendea, gero beste jende batzuk apuntatzen dena gimnasia bere fisikoa lantzeko. Bukatuz ipiniko dugu gimnasioan produktu batzuk saltzeko, proteinak, vitaminak, toailak, edari energetikoak, barritak.

Produktuak saltzen kalkulatzeko dugu, 50€ egunero egingo dugula, mozkinak 25€ ingurukoa izango zen.

Beraz hilabeteko irabaziak = $3000€$ (gimnasioa) + $8.000€$ (errehabilitazioa) + $525€$ (produktuak) = $11.525€$

Kostuak kenduta = $-7.200€$ soldata, alokairua, ura, gasa, elektrizitatea, $-2.700€$ = $-9.900€$

Beraz gure mozkinak $11.525 - 9900 = 1.625\text{€}$

$DS = Q \times P$

Q(kantitatea)

P(Prezioa)

Mozkinak = DS-KT

Tarifak: Hainbat tarifa egin

Promozioak: