

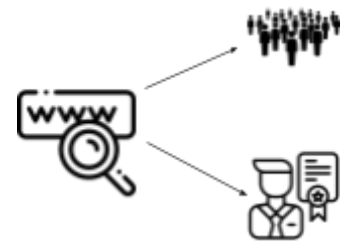
4. FUENTES DE INGRESOS

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestro cliente por el servicio o el producto?



Obtendremos ingresos de dos formas: La primera mediante **cursos** presenciales, que se darán en centros de enseñanza para estudiantes interesados en formarse para el futuro y, a su vez, en **empresas** que quieran tener a trabajadores que tengan unos conocimientos financieros mínimos. Estos cursos serán de **pago único** e irán dirigidos a grupos de 20-25 personas en el caso de los institutos y grupos de 5-10 personas en el caso de las empresas para hacer las clases lo más personalizadas posibles. El precio se negociará en cada caso ofreciendo descuentos mayores cuanto mayor sea el número de participantes en el curso.

La segunda forma sería mediante los **cursos online** (página web), que están divididos en dos partes: el curso **general** (9,99€ al mes) y la versión Premium que consiste en todo el curso general más unos **módulos especializados** (23.99€ al mes) con conocimiento más avanzado para que el alumno pueda seguir avanzando.



Versión ESTÁNDAR	Versión PREMIUM
• Curso general • Acceso al foro	• Todo lo anterior • Módulos especializados • Soporte técnico 24h • Mensajes destacados en el foro
9'99€/mes	23'99€/mes