

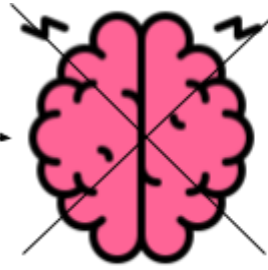
1. PROPUESTA DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolvemos?

Resolvemos la **falta de educación financiera** en la sociedad actual. Está claro que hay una carencia de educación financiera en un mundo en el que la estructura financiera es cada vez más compleja y los conocimientos financieros son cada vez más necesarios.



sociedad actual

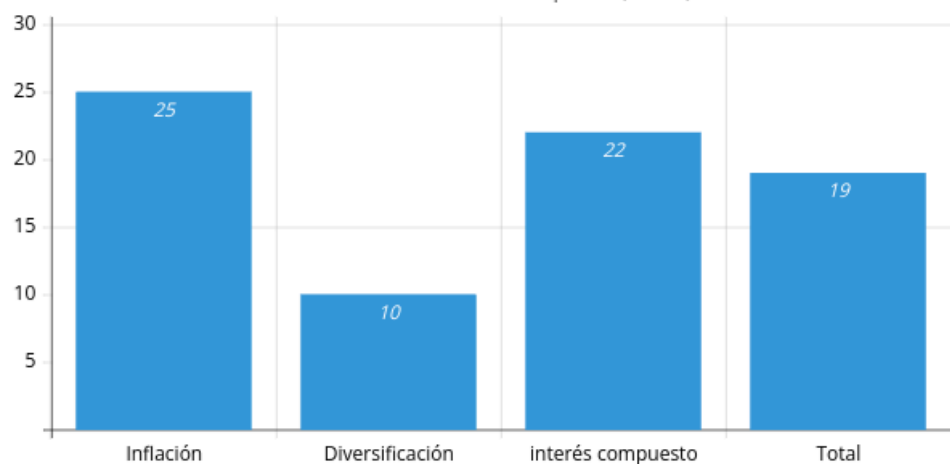


conocimiento financiero nulo

Según un estudio realizado por el Banco de España en el que se les hacían tres preguntas básicas de educación financiera a los encuestados, **solo el 19%** fue capaz de responder correctamente a las preguntas. Las preguntas fueron acerca de los efectos de la inflación, del interés compuesto y de la diversificación de la inversión para reducir el riesgo. Esto deja claro que todavía hace falta mucha educación financiera.

Encuesta de competencias financieras

Fuente: Banco de España (2021)



El problema es que la gente no sabe nada de economía, no sabe manejarse con sus finanzas personales. En definitiva, no tienen las nociones básicas necesarias para tener una **vida financiera sana**. También hay una falta de **mentalidad de ahorro**. Mucha gente no entiende que hay que ahorrar, porque no van a tener pensión. El problema no solo es la falta de conocimiento sino también la carencia de la mentalidad necesaria para ahorrar y tener cierta seguridad financiera.

¿Qué es lo que nos hace diferentes y, por lo tanto, es por lo que nuestro cliente está dispuesto a pagarnos?

Damos un **conocimiento financiero real**. En vez de enseñarte a ser millonario, te enseñamos a manejarte financieramente. Nuestro principal valor será la calidad y la objetividad de nuestros cursos junto a un **precio asequible** para la mayoría. A diferencia de esos vendeuhumos que venden sus cursos a precio de oro, nosotros te decimos exactamente lo que te vamos a dar y te lo damos.



A través de varios módulos, enseñaremos conceptos básicos sobre la economía de una manera **muy didáctica** gracias a las múltiples **herramientas de estudio y evaluación** que pondremos a disposición del alumno. Guiaremos a la gente en su situación financiera. Los módulos se volverán más complejos a medida que el cliente avance y se tratarán temas de manera más profunda y sofisticada para dar al cliente un **conocimiento completo**. Abordaremos temas como la economía, los impuestos, el ahorro o la inversión.

Lo que nos va a diferenciar es la **calidad y personalización** de nuestros cursos con nuestra herramienta de IA que ayudará a los estudiantes a entender los conceptos adecuando la explicación para cada uno. Además, pensamos hacer cursos extremadamente didácticos para que sean fáciles y asequibles para todo el mundo. Por último, ofreceremos nuestros cursos a un precio que todo el mundo se pueda permitir a través de una suscripción mensual en vez de un pago único.