

STARTINNOVA

Dayana Ferrel, Eider Artaza y María Angulo

FUENTES DE INGRESO

Los clientes que compran productos a través de nuestra aplicación tienen que cubrir el gasto de los productos comprados y del envío, siempre y cuando no llegue al mínimo necesario para que sea gratuito.

Los clientes tienen la opción de elegir entre diferentes métodos de pago: PayPal, Bizum, Wallet, monederos digitales y tarjetas de crédito o débito.

Las formas con las que nuestro negocio obtiene ganancias son las siguientes:

Los proveedores que quieran anunciar sus productos a través de nuestra aplicación tienen que pagar una cuota trimestral. Una vez que se fidelicen con nosotras podrán publicar los productos que deseen.

Por otro lado, un 5% del precio inicial de cada producto, el cual ha decidido el propio proveedor siempre dentro de unos límites, está destinado a nuestra empresa por la gestión y de esta forma poder mantener el negocio.

Por último, otra fuente de ingreso en nuestra empresa es la publicidad. Debido a que el principal objetivo de nuestra empresa es fomentar el producto local, queremos seguir haciéndolo a través de los anuncios. Para esto, haremos tratados con pequeños comercios, no pertenecientes al sector de la agricultura y de esta forma ofrecerles también la posibilidad de darse a conocer. Tenemos en cuenta la ubicación del cliente siempre y cuando ellos nos la pongan a disposición, para mostrarles las tiendas ubicadas en un radio cercano a ellos.