VÍAS DE INGRESO

INGRESOS INICIALES:

- Inversión de los Fundadores y Capital de Riesgo: A empezar un negocio necesitaremos llamadas "inversionistas ángeles", que nos den dinero para hacerlo. Este dinero sirve para pagar gastos importantes al principio, podremos comprar muebles y decoración y arreglar el lugar donde trabajamos. A cambio, esos inversionistas reciben una oportunidad de ser socios. (20.000€)
- Subsidios y Ayudas Gubernamentales: El gobierno nos ayuda también aportando dinero (subvenciones). Esto es especialmente para las empresas, como nosotros, que crean cosas nuevas relacionadas con robots, máquinas automáticas o proyectos que cuidan el medio ambiente. Este apoyo nos ayuda a comprar las herramientas y tecnologías que necesitamos para crecer.(15.000€)

Préstamos y Líneas de Crédito: Los emprendedores pueden pedir dinero prestado, para pagar cosas importantes: equipos, decoración y publicidad. (100.000€)

- Alianzas con Marcas Tecnológicas: Las asociaciones con empresas que fabrican las máquinas o robots van a proporcionar financiación o descuentos en equipos a cambio de visibilidad y promoción.
- Programas de Incubadoras o Aceleradoras: Estos programas nos ofrecen financiación inicial, mentoría, acceso a redes de inversores y espacios de trabajo de bajo costo a cambio de una participación accionarial, lo que reduce la inversión inicial requerida.

VÍAS DE INGRESO

INGRESOS EN MARCHA:

- Venta de productos y bebidas: Incluye café, té, jugos y otros productos preparados automáticamente por máquinas y robots. También se pueden ofrecer snacks, pasteles y comidas ligeras que complementen las bebidas. Los robots permiten personalizar las bebidas, mejorando la eficiencia y las ventas. 25.125 unidades al mes. (100,500 €)
- Ventas a través de aplicaciones móviles: Una app propia permitiría a los clientes pedir y pagar digitalmente, aumentando ventas al ofrecer conveniencia y personalización. (15,500 €)
- Licencias de tecnología: Si el modelo tiene éxito, se podría licenciar la tecnología de automatización a otras empresas, generando ingresos pasivos. (5,000 €)
- Publicidad en la tienda: Ofrecer espacio publicitario en el local o en las pantallas de las máquinas podría generar ingresos adicionales sin aumentar costos operativos. (1,500 €)



CAFÉS Y CHOCOLATE

- Café Expreso 1,50€ / 2,00€ / 2,50€
- Café con Leche 1,80€ / 2,20€ / 2,70€
- Cappuccino 2,00€ / 2,40€ / 3,00€
- Latte Macchiato 2,20€ / 2,60€ / 3,20€
- Café Americano 1,80€ / 2,20€ / 2,80€
- Café Frappé 2,50€ / 3,00€ / 3,50€
- Chocolate a la Taza 2,20€

BOCADILLOS Y SANDWICHES

- Bocadillo de Jamón Serrano 3,50€
- Bocadillo de Pollo a la Plancha 3.80€
- Bocadillo Vegetal con Hummus y Verduras 3,50€
- Bocadillo de Atún con Tomate y Mayonesa 3,50€
- Sandwich de Jamón y Queso 3,20€
- Sandwich de Pollo y Pimientos 3,50€
- Sandwich Vegetal con Queso Fresco y Aguacate 3,30€
- Sandwich de Atún con Ensalada 3,40€

TORTILLA

- Tortilla de Patata con cebolla 3.00€
- Tortilla de Patata sin cebolla 3.00€

PASTELERÍA

- Croissant 1,80€
- Napolitana 1,90€
- Gofre (con nutella, fresas) 3,90 €
- Creppe (con nutella, nata)- 4,00 €
- Croissant 1,80 €
- Napolitana 1,90 €
- Tortitas 3,50 €
- Muffins 2,50 €
- Cookies 1,80 €











www.coffeenova.es