# Fuentes de ingreso

## CRÉDITO INICIAL

El ingreso inicial lo obtendremos por medio de un *préstamo bancario* y de las matrículas del alumnado. El préstamo lo deberemos devolver en pagos mensuales con intereses, durante un período de tiempo acordado.

<u>\*Las siguientes fuentes de ingreso serán la vía para obtener los ingresos destinados a la inversión inicial.</u>

### **PAGO DE LOS CLIENTES**

En nuestra academia ofrecemos un servicio con pagos recurrentes. Los alumnos abonarán de manera mensual. Además, ofrecemos un descuento en la prima de suscripción si se abona anualmente. Esto significa que, en lugar de pagar mensualmente y enfrentar un pequeño costo adicional cada mes, nuestros clientes podrán optar por realizar un solo pago anual, el cual incluye un descuento especial en la prima de suscripción. Así, obtendrán un ahorro significativo y disfrutarán de nuestras actividades sin preocuparse por los pagos mensuales.



En nuestro taller de manualidades, ofrecemos una tarifa base que cubre el acceso a materiales y equipos estándar. Esta tarifa base tiene un *precio fijo*. Sin embargo, para aquellos que desean utilizar materiales especiales, equipos especializados o necesitan tiempo adicional más allá del inicialmente proporcionado, aplicamos una *prima por uso*. Estos son ejemplos de *costes dinámicos* que aseguran que los participantes solo paguen por los recursos adicionales que utilizan, permitiéndonos mantener la accesibilidad y la calidad de nuestros servicios para todos.

#### **ALQUILER DEL LOCAL A TERCEROS**

La academia dispondrá de varios espacios. Una habitación se destinará a clases de Yoga. Colaboraremos con la empresa de Surya Yoga de Rentería. Crearemos un convenio con esta empresa, donde brindaremos un espacio y a su vez publicidad, para que nuestros alumnos y sus clientes puedan recibir clases de yoga, aprovechando las horas flexibles del local.

#### **PUBLICIDAD**

La publicidad de nuestras marcas asociadas nos permitirá tener parte del material sin costo alguno.

En nuestra academia hacemos publicidad de marcas de manualidades, para asegurar la calidad de los materiales y herramientas que ofrecemos. Estas colaboraciones nos permiten ofrecer a nuestros clientes promociones exclusivas y generar ingresos adicionales, para mejorar nuestras instalaciones y expandir nuestra oferta de cursos.



## VENTA DE MATERIAL

Nuestro taller de manualidades cuenta con el patrocinio de diversas empresas de suministros artísticos que nos apoyan financieramente y nos proporcionan materiales de alta calidad. A cambio, promovemos sus marcas mediante la colocación de sus logos en nuestros folletos, sitio web y redes sociales, así como mencionándolos y agradeciéndoles en eventos y clases. Además, exhibimos sus productos en un área especial del taller.

Debido a la publicidad que realizamos de diversas marcas de materiales de manualidades, también tenemos la oportunidad de hacer una *venta de activos* de alta calidad directamente en nuestra academia o a través de nuestra web de manera online. Esto será posible gracias a nuestros patrocinadores. También ofreceremos sus productos con un descuento a las personas inscritas en la academia. Esta colaboración no solo nos permitirá ofrecer los mejores materiales a nuestros estudiantes, sino que también nos proporcionará una fuente adicional de ingresos. Con este enfoque, podremos crear un entorno creativo aún más enriquecedor y satisfactorio para todos nuestros alumnos.

