

4. Sarrera iturriak

Dirua irabazteko ideia bat euki dugu eta hurrengoa da:

Bezeroek prezio bakar bat ordaindu dezakete braketak ordaindu orduan. Gero pentsatu dugu, ordainketa errepikakorrek biltzeko funtzio gehigarriak eskaintzen dugu gure aplikazioan. Han zure tratamenduaren jarraipen pertsonalizatua agertuko da.

Adimen braketak hortz-kliniketara zuzenean salduko lirateke. Pazienteek aplikazioa erabili nahi badute, ordaindu ahal dute kuota bat hilero sartu ahal izateko aplikazioaren funtzio bereziei. Aplikazioan, hortzetako produktuen publizitatea sartuko ditugu diru-sarrera gehigarriak izateko.

Prezio finkoa egongo da, hau da, hortz-gailuen kostua berdina izango da paziente guztientzako. Prezio dinamikoa ere erabiliko dugu, aplikazioaren prezioa paziente bakoitzaren erabileraren arabera egokitu ahal izateko.

Produktua ondo ateratzeko beharrezkoa da kalkulatzea zenbat diru kostatuko duten fabrikatzean, gero prezio justu bat ipintzeko. Beste aldetik, zihurtatu behar dugu hortz-klinikek eta pazienteek ordaintzeko prest ere daudela.