<u>Estructura de Costes para el Espejo Inteligente con</u> Pantalla Bluetooth

La estructura de costes es fundamental para entender la viabilidad económica del proyecto del espejo inteligente. A continuación, se detallan los principales costes asociados a nuestro negocio, organizados en diferentes categorías.

1. Costes de Producción

Materiales:

- Pantallas táctiles o espejos inteligentes (translúcidos y con integración de pantallas).
- Sensores, cámaras, micrófonos y altavoces.
- Microcontroladores y chips para el procesamiento.
- Carcasas y materiales de ensamblaje.

Fabricación:

- Costes de ensamblaje.
- Herramientas y maquinaria necesarias para la producción.
- Control de calidad y pruebas de producto.

2. Costes de Investigación y Desarrollo (I+D)

- Salarios de ingenieros de hardware, desarrolladores de software y diseñadores industriales.
- Gastos en prototipos y pruebas (hardware y software).
- Licencias de software, herramientas de diseño y plataformas de desarrollo.
- Innovación continua para mejorar el producto.

3. Costes de Marketing y Ventas

Marketing digital:

- Campañas en redes sociales (publicidad pagada, influencers, etc.).
- SEO/SEM para posicionamiento en motores de búsqueda.
- Producción de contenido promocional (videos, imágenes, anuncios).

• Canales de distribución:

- Comisiones de plataformas de comercio electrónico (Amazon, Shopify, etc.).
- Alianzas con minoristas o distribuidores.

• Material promocional:

- Diseño y producción de empaques atractivos.
- Participación en eventos o ferias tecnológicas.

4. Costes Operativos

• Logística y almacenamiento:

- Transporte de componentes y productos terminados.
- Costes de almacenaje y gestión de inventarios.

Atención al cliente:

- Mantenimiento de líneas de soporte técnico.
- Servicios de reparación o reposición.

• Costes administrativos:

- Alquiler de oficinas o instalaciones.
- Servicios públicos (electricidad, internet, etc.).
- Software de gestión empresarial (CRM, ERP, etc.).

5. Costes Tecnológicos

• Infraestructura tecnológica:

- Servidores y servicios en la nube (AWS, Google Cloud, etc.).
- Licencias de software de terceros (por ejemplo, para inteligencia artificial o procesamiento de voz).

• Actualizaciones y soporte:

- Desarrollo y despliegue de actualizaciones de software.
- Seguridad cibernética y mantenimiento de datos.

6. Costes de Personal

• Salarios y beneficios para los empleados:

- Equipos técnicos (desarrolladores, ingenieros, diseñadores).
- Equipos de ventas, marketing y servicio al cliente.
- Personal administrativo y de gestión.

7. Costes Financieros

• Inversión inicial:

• Costes de desarrollo y producción antes de las primeras ventas.

• Amortización:

• Reembolso de préstamos o financiamiento (si aplica).

• Impuestos y tarifas legales:

- Impuestos sobre ventas y utilidades.
- Registro de patentes, marcas y otros trámites legales.

- Estructura General

Podrías dividir estos costes en dos categorías principales:

1. Costes Fijos:

• Gastos constantes, independientemente del volumen de producción, como salarios, alquiler de oficinas, licencias de software, etc.

2. Costes Variables:

 Gastos que cambian según el número de unidades producidas, como materiales, transporte y comisiones por ventas.

Justificación de los Costes: Cada uno de estos costes es esencial para garantizar la calidad del producto, la satisfacción del cliente y la sostenibilidad del negocio. La inversión en I+D es crucial para mantener la competitividad en un mercado tecnológico en constante evolución. Los costes de marketing son necesarios para crear conciencia de marca y atraer clientes, mientras que los costes operativos aseguran que el negocio funcione de manera eficiente.

