

FUENTES DE INGRESO

El modelo de negocio de **Guardian Drone Home** generará ingresos a través de los siguientes canales, diseñados para ajustarse a las necesidades y preferencias de los clientes:

1. Venta Directa de Equipos

- **Modelo:** Los clientes compran drones y estaciones de carga solar como un producto único.
- **Ingresos estimados:** Dependen del precio inicial del equipo, que puede oscilar entre 500 y 2,000 euros por unidad, dependiendo de las funcionalidades.

2. Suscripción Mensual por Servicios

- **Modelo:** Suscripción para el uso continuo de la plataforma de monitoreo y actualizaciones del software. Incluye alertas en tiempo real, almacenamiento en la nube y soporte técnico.
- **Ingresos estimados:** Tarifas mensuales entre 20 y 50 euros, dependiendo del nivel de servicio.

3. Mantenimiento y Reemplazo de Drones

- **Modelo:** Servicios de reparación, reemplazo y actualizaciones de hardware para clientes existentes.
- **Ingresos estimados:** Tarifas por intervención entre 50 y 300 euros.

4. Ventas de Complementos

- **Modelo:** Productos adicionales como cámaras de mayor resolución, baterías mejoradas, y módulos de expansión para la estación de carga.
- **Ingresos estimados:** Complementos entre 100 y 500 euros.

5. Asociaciones con Comunidades y Empresas

- **Modelo:** Contratos con urbanizaciones y negocios para la instalación y operación de múltiples drones.
- **Ingresos estimados:** Proyectos personalizados con tarifas que superan los 5,000 euros por instalación.

6. Licencias de Tecnología

- **Modelo:** Venta de licencias para integrar la tecnología de drones e IA en otros sistemas de seguridad de terceros.
- **Ingresos estimados:** Ingresos por licencia según acuerdos personalizados.

Este enfoque diversificado asegura que **Guardian Drone Home** capture valor a lo largo del ciclo de vida del cliente, ofreciendo flexibilidad para quienes prefieren pagos únicos o suscripciones continuas.