

## ESTRUCTURA DE COSTES

Para determinar cuánto dinero necesitamos para poner en marcha nuestra empresa, Greenvitta, hemos analizado las inversiones necesarias y los gastos iniciales que debemos tener en cuenta. Este análisis nos permitirá calcular la inversión inicial, necesaria para empezar a operar y garantizar la sostenibilidad del negocio en sus primeros meses.

En primer lugar, consideramos las inversiones iniciales en capital fijo, que incluyen todos los recursos imprescindibles para la infraestructura de nuestra empresa. Es necesario disponer de un local que servirá como base de operaciones, cuyo alquiler estimamos en 1.200 € mensuales. Además, realizaremos reformas para acondicionar el espacio, que calculamos en unos 5.000 €. Para la producción de nuestras macetas, invertiremos en maquinaria específica, con un costo aproximado de 8.000 €, que incluye equipos para trabajar el barro, la madera y la piedra. También destinaremos 3.000 € a mobiliario de oficina, como escritorios, estanterías y sillas, y 2.500 € a la compra de equipo informático, como ordenadores, impresoras y software de gestión.

Dentro de las inversiones inmateriales, dedicaremos 2.000 € al desarrollo de una página web profesional con tienda online integrada, esencial para la venta de nuestras macetas. Asimismo, asumiremos gastos legales para la constitución de la empresa, estimados en 1.500 €, incluyendo notarios, registro mercantil y licencias. Por último, será necesario cubrir la fianza inicial del local, equivalente a dos meses de alquiler (2.400 €). Estos elementos forman parte de la infraestructura básica que garantizará el correcto funcionamiento del negocio.



## **ESTRUCTURA DE COSTES**

Además de las inversiones en infraestructura, será indispensable contar con capital operativo para los primeros cuatro meses. Esto incluye la compra inicial de materias primas, como barro, madera, piedra y sensores de humedad, con un costo estimado de 5.000 €. También debemos cubrir gastos recurrentes, como los salarios del personal, estimados en 2.500 € mensuales, y el alquiler del local durante este periodo, con un total de 4.800 €. Los suministros básicos, como luz, agua, internet y gas, supondrán unos 500 € al mes, lo que equivale a 2.000 € en cuatro meses. También reservaremos 2.000 € para publicidad, enfocada en campañas en redes sociales, contenido visual y promociones de lanzamiento.

Las fuentes de ingresos de Greenvitta provendrán principalmente de la venta de nuestras macetas inteligentes, diseñadas en tres materiales distintos: barro, madera y piedra. Tras un análisis del mercado y de los productos de la competencia, hemos establecido precios competitivos que destacan por la relación calidad-precio y por nuestra propuesta de valor diferenciadora.

La maceta de barro, cuyo costo de producción es de 9 €, se venderá a un precio de 41,99 €, con un margen de beneficio de 32,99 € por unidad. Este modelo combina tradición y tecnología, siendo ideal para quienes buscan un diseño clásico. Por otro lado, la maceta de madera, más enfocada en la estética y con un costo de producción de 16 €, tendrá un precio de 77,99 €, generando un margen de 61,99 € por unidad. Finalmente, la maceta de piedra, pensada para clientes que priorizan el estilo moderno y funcional, tendrá un costo de 34 € y se venderá a 184,99 €, generando un margen de 150,99 € por unidad.



## **ESTRUCTURA DE COSTES**

Para complementar estas ventas, exploraremos otras fuentes de ingresos, como la personalización de macetas, la venta de accesorios y la organización de talleres relacionados con el cuidado de plantas y el diseño de productos. También ofreceremos servicios a empresas interesadas en decorar espacios con nuestras macetas exclusivas, lo que abrirá oportunidades para otros proyectos.

Con esta planificación, Greenvitta se posiciona como una empresa innovadora que combina tradición y tecnología, ofreciendo productos únicos en el mercado. La suma de las inversiones y gastos iniciales asciende a unos 38.700 €, lo que asegurará que contemos con los recursos necesarios para el éxito de nuestro negocio.