



Diru Sarrerak

Gorilaren diru sarrerak nundik datozen azaltzen dugu, arroparen salmenta edo merchandising bitartez, gehigarri naturalen salmenten bitartez, entrenamendu eta ikastaro pertsonal eta espezializatuen bitartez eta abonatuaren kuota bitartez. Horrela enpresak aurrera egin ahal izango du atal hauetatik ateratzen diren diru sarreren bitartez.

- **Arropa Salmenta**
 - Gym arropa diseinatua eta kalitate handikoa.
 - Prezioak marjina irabazi bat barne hartzen du (esaterako, ekoizpen kostua + %30-%50 irabazia).
 - Online plataforma bidezko salmentak nagusiak dira.
- **Gehigarri Naturalak Saltzea**
 - Bezeroei osasuntsuago bizitzeko gehigarri naturalak eskaintzea.
 - Gehigarriak produktiboak dira, eta erabiltzaileek hilero berrerosi ohi dituzte, diru-sarrera erregularra sortuz.
- **Entrenamendu Pertsonalak**
 - Entrenatzaile espezializatuarekin programak.
 - Bezeroek astean hainbat saio kontratatu ohi dituzte.
 - Prezioa saio bakoitzeko edo hilabete osoko pack moduan egon daiteke.
- **Ikastaro Espezializatuak**
 - Pertsonen ongizatea eta osasuna hobetzeko diseinaturako ikastaroak.
 - Ikastaroak online edo aurrez aurre eskaini, pakete berezi moduan.
- **Merchandising Gehigarria**
 - Erabilera osagarrietarako produktuak (adibidez, motxilak, botilak, etab.).
 - Hau diru gehigarria sortzeko aukera osagarria da.
- **Abonatuaren Kuota (Membership)**
 - Bezero fidelentzat kuota eredu bat, zerbitzu erregularrak jasotzeko (entrenamendu + aholkularitza + gehigarriak).
 - Hilero diru-sarrera egonkorra izateko baliagarria.

Hauek guztiek konbinatuta, enpresak hilero diru-sarrera orekatua izatea ahalbidetuko dugu, baita aldi baterako sustapenak edo eskaintza bereziak diru gehigarria sortzea ere.