

- **FUENTES DE INGRESOS:**

Los clientes que estarían dispuestos a pagar por visitas guiadas lúdicas y teatrales son, principalmente, familias con niños y escuelas. También se pueden incluir instituciones culturales como museos, teatros o parques temáticos que busquen complementar su oferta.

- **Familias:** Las familias suelen estar dispuestas a pagar entre 10 y 30 EUR por una entrada individual para un niño, dependiendo de la duración de la visita y el valor educativo o de entretenimiento de la actividad.
- **Escuelas:** Las visitas para grupos escolares suelen tener un costo por alumno, que puede variar entre 5 y 20 EUR por niño, dependiendo del tamaño del grupo, duración de la actividad y los servicios adicionales (transporte, material educativo, etc.).
- **Instituciones culturales y empresas de turismo:** Estas entidades pueden pagar tarifas más altas por actividades personalizadas o visitas guiadas especializadas, con un rango de precios de 30 a 100 EUR por grupo o evento.

La empresa puede generar ingresos a través de distintas fuentes, las cuales se pueden clasificar en los siguientes tipos:

- **Ingresos por Pago Único:**

Venta de entradas para visitas guiadas:

Se puede cobrar un precio por entrada para las visitas guiadas teatrales, ya sea por persona o por grupo. Este es un ingreso por pago único cada vez que se realice una visita.

- **Precio fijo:**

Cada entrada para una visita guiada, de entre 10 EUR y 30 EUR por niño.

- **Precio dinámico:** Durante temporadas altas o fechas especiales (vacaciones escolares, festividades), el precio puede aumentar.

- **Venta de merchandising temático:**

Después de las visitas, los niños pueden comprar recuerdos relacionados con el tema de la visita (por ejemplo, títeres, libros, o disfraces).

- **Precio fijo:**

Por cada producto vendido, por ejemplo, 5 EUR a 15 EUR por artículo.

- **Suscripciones mensuales o anuales:**

Los padres pueden pagar una suscripción para acceder a una cantidad determinada de visitas guiadas durante un mes o un año. Esta modalidad es útil para atraer familias frecuentes.

Precio fijo: Paquetes mensuales o anuales, como 20 EUR al mes por acceso ilimitado a visitas guiadas durante ese período.

- **Programas educativos para escuelas con contratos anuales:**

Las escuelas pueden suscribirse a un servicio de visitas guiadas periódicas para complementar su plan de estudios. Este modelo asegura ingresos recurrentes durante el año escolar.

Precio fijo o por niño: 5 EUR a 15 EUR por niño por visita.

- **Paquetes anuales:**

Precios de 300 EUR a 500 EUR por escuela dependiendo del número de visitas contratadas.